



To je Aljažev stolp. Zgradil ga je pred natanko 90 leti župnik v Dovjem, Jakob Aljaž. Z njim je Aljaž postavil slovenski pečat na triglavsko pogorje in ga obvaroval pred nemškim prodorom. Postal je simbol in branik gornišstva in slovenstva. Tudi zato, ker je pred devetdesetimi leti Jakob Aljaž postavil preprosto zavetišče vrh Triglava, lahko danes ponosno in brez strahu napišemo:

V DANAŠNJI ŠTEVILKI SMO PRIPRAVILI:

Stran 2
REZULTATI POLLETNIH
PRIZADEVANJ

Stran 3
NOTRANJA TRGOVINA
8 MESECEV PO
ZDRUŽITVI S TOZDOM
ZASTOPSTVA

Stran 4
PROJEKT NISSAN

Stran 5
S ČIM NADOMESTITI
KÖRTING

Stran 6
PROGRAM
PROSTORSKIH
IN PROIZVODNIH
ŠIRITEV DELOVNE
ORGANIZACIJE
NAŠI INVESTICIJSKI
NAČRTI

Stran 7
BIROSERVISIJADA

Stran 8
KRIŽANKA

Indeksi porasta celotnega prihodka, dohodka in čistega dohodka so tako visoki (1,5 do 2-kratno povečanje v primerjavi s preteklim letom), da je razvidno, da ne gre le za nominalno ampak tudi za realno povečanje teh kategorij. Največ so se povečala porabljena sredstva. Kako je naraščala poraba posameznih vrst porabljenih sredstev je razvidno iz tabele. Najbolj se povečajo obresti, stroški porabljenih surovin in materiala in ostali materialni stroški. Iz priložene tabele pa je razvidno, da se je delež porabljenih surovin in materiala najbolj povečal v strukturi porabljenih sredstev in sicer od 15 na 41 odstotkov, zmanjšal pa se je delež nabavne vrednosti trgovskega blaga z 69 na 36 odstotkov. To kaže na vedno večji obseg proizvodne in servisne dejavnosti.

Povečan obseg poslov se izkazuje tudi skozi močno povečana povprečno uporabljena poslovna sredstva oziroma obratna sredstva. Ker za tak obseg dejavnosti nimamo dovolj lastnih finančnih sredstev, si jih moramo vedno več sposojati, kar zaradi visokih obrestnih mer bremeni celotni prihodek v prvem polletju za 487.994.000 dinarjev kar predstavlja približno 11 odstotkov vseh porabljenih sredstev, lani pa so obresti predstavljale le 4 odstotke.

Posledica takega porasta porabljenih sredstev je zmanjšan delež dohodka v celotnem prihodu in sicer za 3,8 odstotne točke v primerjavi z lanskim polletjem. Masa za osebne dohodke se je sicer povečala za 116,6 odstotka vendar je njen delež v celotnem prihodu za 1,7 odstotne točke manjši kot lani, izločena sredstva za poslovni sklad pa so večja za 452,6 odstotka in se je njihov delež v celotnem prihodu povečal za 1,6 odstotne točke.

Odstotna točka je razlika med dvema odstotkoma. Naprimer: 7 % — 3 % = 4 odstotne točke.

Če gledamo poslovanje skozi prikaz v tabeli 1 in večino kazalcev v tabeli 3, ga lahko ocenimo za uspešnega. Posamezni kazalci pa nam rezulta-

te kažejo z različnih vidikov in nas opozarjajo na nekatere slabosti v poslovanju. Že prej smo omenili močno povečanje povprečno uporabljenih poslovnih sredstev in porabljenih sredstev, kar se odraža v samo 1,8 odstotnem povečanju donosnosti, oziroma 4,3 odstotnem padcu ekonomičnosti ob sicer 147,5 odstotnem povečanju dohodkovne produktivnosti.

Čisti mesečni osebni dohodek na delavca je večji za 106,8 odstotka, kar pomeni, da so se osebni dohodki po večletnem padanju tudi realno povečali. Takšno povečanje osebnih dohodkov pa ni šlo na račun akumulacije delovne organizacije, saj je delež akumulacije v dohodku in čistem dohodku narasel. Ustrezno določilom Druženega dogovora o razporejanju dohodka, osebni dohodki naraščajo počasneje kot dohodek in tudi njihov delež v čistem dohodku se zmanjšuje.

Polletni rezultati so močno nad planiranimi, zato pripravljamo tudi rebalans letnega plana. Pričakujemo, da bomo ob zaključnem računu lahko napisali še ugodnejše poročilo, posebej kar zadeva kazalce donosnosti in ekonomičnosti.

Kazalci uspešnosti poslovanja

1. PRODUKTIVNOST = doh./delavca	din	499.260	1.235.711	247,5
2. DONOSNOST = doh./povp. up. posl. sred.	%	11,3	11,5	101,8
3. AKUMULATIVNOST = AK/povp. up. posl. sred.	%	2,3	4,3	186,9
4. PRODUKTIVNOST = AK + AM/povp. up. posl. sred.	%	3,2	4,8	150
5. OD sred. skup. por./delavca	din	222.280	445.081	200,0
6. Delež AK v dohodku	%	20,3	37,3	183,7
7. Delež AK v čistem dohodku	%	31,3	50,8	162,3
8. Čisti OD mesečno/del. = NETO OD	din	24.557	50.792	206,8
9. EKONOMIČNOST = celotni prih./porab. sred.	%	118,7	113,6	95,7
10. Delež OD v čistem dohodku	%	62,8	47,0	74,8
11. Povp. up. posl. sred./delavca	din	4.403.760	10.793.792	245,1

OPOMBA: Številčni prikazi ne zajemajo rezultatov delovne skupnosti

Rezultati polletnih prizadevanj

Polletne rezultate smo obravnavali na zborih in na delavskih svetih, vendar le vsak v svojem tozdu. Pred vami pa je pregled polletne uspešnosti poslovanja delovne organizacije, ki je skupek dela in prizadevanj vseh tozdov. Podatke nam je posredovala Plansko analitska služba.

TABELA 1
Delitev celotnega prihodka, dohodka in čistega dohodka v 000 din

Elementi	I-VI 1984	I-VI 1985	STRUKTURA		Indeks 85/84
			I-VI 84	I-VI 85	
1. CELOTNI PRIHODEK	1.534.178	5.161.217	100,0	100,0	336,4
2. Porabljena sredstva	1.292.536	4.543.361	84,2	88,0	351,5
3. DOHODEK	241.642	617.856	15,8	12,0	255,7
— datjave in prispevki iz dohodka	85.110	164.989	5,6	3,2	193,7
4. ČISTI DOHODEK	156.532	452.867	10,1	8,8	346,8
— del za OD	98.355	213.040	6,4	4,1	216,6
— del za SSp	9.229	9.500	0,6	0,2	103,0
— del za RS	11.743	24.714	0,8	0,5	210,4
— del za PS	37.205	205.613	2,4	4,0	552,6
5. Število zaposlenih	484	500			103,3

TABELA 2
Struktura celotnega prihodka v 000 din

	I-VI 1984	Strukt. %	I-VI 1985	Strukt. %	Indeks 85/84
CELOTNI PRIHODEK	1.534.178	100,0	5.161.217	100,0	
1. Prihodki na domačem trgu	343.783	22,4	2.042.950	39,6	594
2. Prihodki na tujem trgu	69.971	4,6	244.605	4,7	350
3. Prihodki v okviru DO	212.739	13,9	1.108.976	21,5	521
4. Konsig. prov. + marža	76.207	5,0	124.504	2,4	162
5. Prihodki od prodaje na debelo in drobno	772.382	50,3	1.395.616	27,0	181
6. Prihodki od obresti	22.753	1,5	153.962	3,0	677
7. Ostali izredni prihodki	35.843	2,3	90.604	1,8	253

TABELA 3
Struktura porabljenih sredstev v primerjavi z lanskim polletjem v 000 din

	1984	Struktura %	1985	Struktura %	Indeks 85/84
PORABLJENA SREDSTVA	1.292.536	100,0	4.543.361	100,0	351
Nabavna vrednost trg. blaga	887.651	68,7	1.649.280	36,3	185,8
Surovine in material	201.001	15,6	1.880.752	41,4	935,6
Amortizacija	18.658	1,4	26.103	0,6	139,9
Obresti	51.939	4,0	487.994	10,7	939,6
Izredni izdatki	74.669	5,8	204.820	4,5	274,3
Ostali materialni stroški	58.619	4,5	294.412	6,5	502,2

TABELA 4

		I—IV 1984	I—VI 1985	Indeks 85/84
1. PRODUKTIVNOST = doh./delavca	din	499.260	1.235.711	247,5
2. DONOSNOST = doh./povp. up. posl. sred.	%	11,3	11,5	101,8
3. AKUMULATIVNOST = AK/povp. up. posl. sred.	%	2,3	4,3	186,9
4. PRODUKTIVNOST = AK + AM/povp. up. posl. sred.	%	3,2	4,8	150
5. OD sred. skup. por./delavca	din	222.280	445.081	200,0
6. Delež AK v dohodku	%	20,3	37,3	183,7
7. Delež AK v čistem dohodku	%	31,3	50,8	162,3
8. Čisti OD mesečno/del. = NETO OD	din	24.557	50.792	206,8
9. EKONOMIČNOST = celotni prih./porab. sred.	%	118,7	113,6	95,7
10. Delež OD v čistem dohodku	%	62,8	47,0	74,8
11. Povp. up. posl. sred./delavca	din	4.403.760	10.793.792	245,1

Združitev tozdom

V letu 1985 je notranja trgovina sestavni del tozda Zastopstva, kar pomeni, da je celotna komercialna funkcija združena in polletne izkušnje poslovanja v združenem tozdu so več kot dokazale upravičenost združitve, kar se pozna na samih rezultatih, na boljši povezanosti poslov in medsebojnih odnosih med delavci. Združitev je bila smiselna, ker se najpomembnejši posli odvijajo v celotnem tozdu Zastopstva. Prednost združitve je poleg poenotenja komercialne funkcije tudi precejšnja uveljavitev zastopniških programov v dinarski prodaji, posebej pri poslih, pri katerih sodeluje tudi tozd Nova. Ureja se tudi delo predstavništva, kjer so zaposleni doslej delali za dve temeljni organizaciji, kar je za približno enako delo prinašalo različne plače, po drugi strani pa omogočalo vse mogoče izgovore, zaradi česar so predstavništva slabo delala. To je zdaj urejeno, čeprav predstavništva še vedno niso dovolj izkoriščena, v veliki meri tudi po naši krivdi v Ljubljani. Vse prevečkrat se namreč dogaja, da skušamo predstavništva vključevati predvsem v posle, ki nam že v Ljubljani ne gredo preveč, jim nudimo v prodajo nekurantno blago in tako naprej. Delavci predstavništva pa po drugi strani izrabljajo možnosti, ki jim jih daje raznolikost poslovanja Avtotehne in se angažirajo predvsem na tistih programih, ki jim prinašajo boljše osnove za osebne dohodke.

Finance, zaloge

Obratnih sredstev, kot povsod v trgovini, primanjkuje. Poslujemo s sposojenim denarjem, ki je danes zelo drag. Imamo pa tudi precej velike zaloge, ker se pri nas zbira vse blago za dinarsko prodajo. A to so vse zaloge kurantnega blaga, ki ga bomo z agresivnejšim pristopom na tržišču prodali do konca leta. To so predvsem fotokopirni stroji, kemikalije za te stroje in instrumenti za merjenje hrupa. Zage iz avtomobilskega programa pa so v mejah normale, posebej, če upoštevamo nagel skok cen rezervnih delov. Likvidnostna situacija je težka v celotni Avtotehni, tako tudi pri nas, čeprav ne tako, da bi bilo delo zaradi tega ogroženo. Vzrok težke likvidnostne situacije je najprej ta, da smo velika sredstva vložili v posle,

Notranja trgovina 8 mesecev po združitvi s tozdom Zastopstva

Sogovornik: Boris Radisavljevič, 33, dipl. ekonomist, 8 let delovne dobe, od tega 7 let tržni inšpektor za kontrolo notranje- in zunanjetrgovinskega poslovanja, zdaj pomočnik direktorja za notranjo trgovino v tozdu Zastopstva. Predmet razgovora naveden v naslovu.



drugi pa, da se likvidnostni problemi pojavljajo tudi pri poslovnih bankah, ki vse teže zagotavljajo kratkoročne kredite, glede na limite, ki jih imajo. Iz tega stanja, ki je zajelo vse gospodarstvo in predvsem trgovino, se mi seveda nikakor ne moremo izločiti.

Posli

Notranje trgovinski del tozda se ukvarja predvsem s prodajo rezervnih delov, gum, akumulatorjev in zaščitnih sredstev za avtomobile, nadalje s prodajo fotokopirnih strojev in pribora zanje, s prodajo in konfekcioniranjem papirja, montažo šasij in maloprodajo. Pri fotokopirnih strojih je čutiti prisotnost konkurence, a smo jih kljub temu v prvi polovici leta prodali preko 600. Prodaja ne teče hitreje, ker skušamo zaradi večjega dohodka čim več strojev prodati končnim koristnikom in se izogibamo prodaji grosistom.

Velik del poslov temelji tudi na izkoriščanju že prodanih fotokopircev, to je na prodaji

papirja zanje. Močna pa je tudi dinarska prodaja zastopniškega programa.

Mis in Avtomontaža

V sodelovanju pri montaži šasij za Avtomontažo gre za dva programa. Eden je montaža šasij za Tamove avtobuse T-260. Tam izdelava motor, Avtomontaža karoserijo, Mis pa šasijo. Drugi pa je montaža šasij za Manove avtobuse.

Z naše strani je posel utečen, delavci so se prilagodili tej specifični proizvodnji. Imamo pa občasne težave pri oskrbi z nekaterimi rezervnimi deli za montažo, na kar pa ne moremo sami nič vplivati, ker nas s temi deli oskrbuje Tam in Avtomontaža. Rezervni deli za montažo šasij ne bremenijo naših zalog.

To sodelovanje je dolgoročno zastavljeno, usmeritev Tama in Avtomontaže v proizvodnjo in razvoj avtobusov je zagotovljena do leta 2000, zato smo tudi zaprli halo na Celovški 228 in jo usposobili za potrebe montaže šasij, proučujemo pa tudi

možnosti za ureditev lastne lakirnice. To naj bi bila skupna investicija, kjer bi Avtotehna prispevala zemljišče in že obstoječi objekt, ostala dva partnerja pa kvalitetna sredstva.

Papir

Trenutno imamo tri stroje za razrez in konfekcioniranje papirja. Del proizvodnje teče za potrebe kartonažne tovarne tozd Kuverta, drugi del pa je lastna proizvodnja za trg. Obenem nudimo Kuverti tudi skladiščne prostore. Proučujemo možnost, da bi za ta tozd začeli proizvajati kuverte. V ta namen bi morali postaviti še dva nova stroja, in zagotoviti visokoproduktivno in kvalitetno delo naših ljudi. Poskušati bi se morali približati produktivnosti, ki jo dosega Kuverta v svoji proizvodnji.

Področje papirja in ostale biroopreme je eden stebrov nadaljnjega poslovanja, kar se odraža tudi v realizaciji sektorja Birooprema in papir.

Prodajalna

Ravno zdaj je v toku ponovna ureditev prodajalne tako, da smo v njej postavili Canonove fotokopirce, kemikalije zanje, Boschova orodja, ki so v dinarski prodaji, izdelke Bruel & Kyäer, skušali pa jo bomo tudi aranžersko ustrezno urediti. Problem te prodajalne, ki je na enem najboljših prodajnih mest v Ljubljani je, da ima izredno veliko število artiklov v prodaji, obenem pa zelo slabe skladiščne prostore in slabo urejen dovoz blaga, ki ga je potrebno skoraj v celoti dostavljati skozi glavni vhod. Tako kljub temu, da se delavci v maloprodaji trudijo ugoditi željam kupcev, to odlično prodajno mesto ni dovolj dobro izrabljeno.

Srednjeročni plan

Srednjeročni plan upošteva okvire, ki so načrtani v tozdu zastopstva in v celotni delovni organizaciji. Poleg krepitve poslovanja trgovinske branže, bo v srednjeročnem obdobju močan poudarek na razširitvi proizvodnje na področju papirja in šasij in še močnejši povezavi s partnerji s teh področij. Le-to nam lahko namreč zagotovi stabilen dolgoročni razvoj. Pri tem ne gre le za prilagajanje deklariranim stališčem ampak dejanskim pogojem gospodarjenja.

Jurij Černič

S tov. Blatnikom, koordinatorjem za uvedbo Nissana, v Avtotehno sem se pogovarjal 13. avgusta zjutraj, dan po njegovem prihodu iz Nemčije, kjer se je mudil prav zaradi trenutne zadolžitve.

Pogodba

Tozd Zastopstva je pravni nosilec zastopniškega programa, ki je od 1. julija tudi uradno potrjen na zvezni gospodarski zbornici. Tozd Vis pa bo prevzel operativno službo, to je prodajo vozil in rezervnih delov iz konsignacijskih skladišč in organizacijo servisne službe v Jugoslaviji.

Pogodba je trostranska, partnerji pa so Avtotehna, Nissan in Marubenni, ki zastopa interese Nissana v Jugoslaviji, pri poslu finančno sodeluje in ga tudi sicer pri mnogih pogodbah z evropskimi firmami najdemo kot tretjega partnerja. Predvideva letno za 100 milijonov jenov vozil in 60 milijonov jenov rezervnih delov na konsignaciji.

Predvideni razvoj Nissana v Avtotehni

V ponedeljek, 23. septembra je predvidena svečana promocija v vili Bled, ki se je bodo udeležili najvišji predstavniki Nissana in Marubennija, predstavniki Avtotehne, gostje in novinarji. Isti dan je predvidena tudi novinarska konferenca in testne vožnje za novinarje. Naslednji dan bo otvoritev avtomobilskega salona na Titovi 36 v Ljubljani in enodnevna zunanja razstava vozil na ploščadi pred salonom. Tega dne prične tudi uradna prodaja vozil, v Avtotehni pa že zbiramo informativne prijave.

Razen v Ljubljani, bomo v letošnjem letu aktivirali tudi prodajo vozil po predstavništvi v Zagrebu, Varaždinu, Rijeki in Splitu, kjer bodo tudi razstavljeni vzorčni modeli.

Seveda je treba že pred samo promocijo in prodajo vozil urediti nešteto spremljajočih zadev, da bi čim bolje zastopali

Projekt Nissan

Nekatere naloge, ki so predpogoj za izpolnitev ciljev v poslovnem letu 1985 in 1986

9. Projekt Nissan

— koordinacija med TOZD Zastopstvo (zastopanje) in TOZD Vis (trženje)

Nosilec: F. Blatnik

Rok: tekoča naloga

— priprava predloga za celovit nastop na trgu in trženje

Nosilec: F. Blatnik

Rok: 15. 8. 1985



firmo Nissan v Jugoslaviji. Tako bomo že v septembru organizirali seminar, na katerem bodo sodelovali vsi delavci Avtotehne, ki bodo v bodoče delali na tem programu. Takoj zatem pa bodo organizirani tudi ustrezni strokovni tečaji za posamezne veje dejavnosti. To so

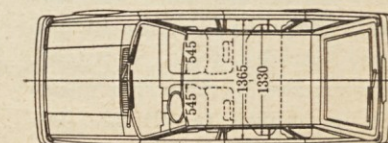
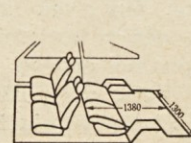
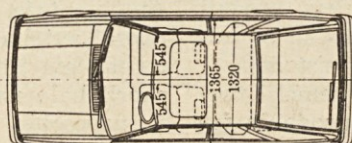
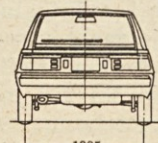
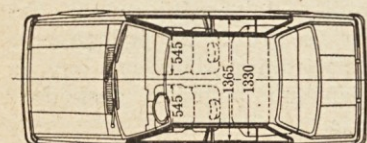
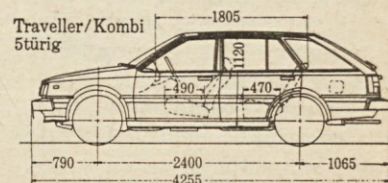
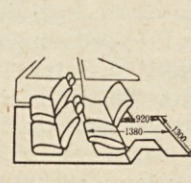
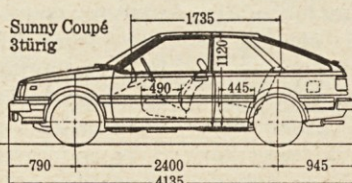
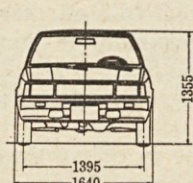
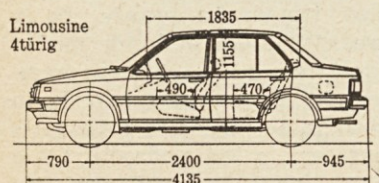
- tečaj za prodajalce Nissan vozil
- tečaj za servisno in tehnično službo
- tečaj za prodajalce rezervnih delov.

Dobava

Prva vozila bomo predali kupcem koncem oktobra, ko nam bodo iz Tokya poslali prvo že naročeno pošiljko 50 vozil in sicer 25 tipa Mycra, 20 Sunny limuzina in 5 Sunny karavan. Sicer pa je predviden rok dobave 3 mesece, vozila pa naročamo vsakega dvajsetega. Avtomobile vsak mesec pripele posebna Nissanova ladja in sicer kar 6500 naenkrat v centralno skladišče v Amsterdam, od tam pa jih razpošiljajo po Evropi. Isti postopek je trenutno predviden tudi za rezervne dele.

Proizvodni program Nissana

Nissan ima v svojem proizvodnem programu osebnih in dostavnih vozil okrog 30 osnovnih modelov, če upoštevamo še nekatere modifikacije osnovnih modelov pa okrog 50. Zaradi specifičnosti prodaje v Jugoslaviji smo se odločili, da bomo tržišču najprej ponudili samo dva modela in sicer Mycra, ki je najmanjši v paleti Nissanovih vozil in Sunny, ki sodi že v srednji razred. Za ta vozila smo se odločili zato, ker imajo vgrajene bencinske motorje s prostornino od 1000 do 1500 ccm, kar je predvsem ugodno zaradi obračunavanja zveznega davka, ki znaša za vozila od 950 do 1600 ccm trenutno 14 odstotkov.



Plačilni pogoji

Vozila bodo plačljiva v je-nih in sicer bo treba odšeti za model Mycra 936 000 jenov, za model Sunny, limuzina 1 050 000 jenov in za model Sunny karavan 1 109 000 jenov.

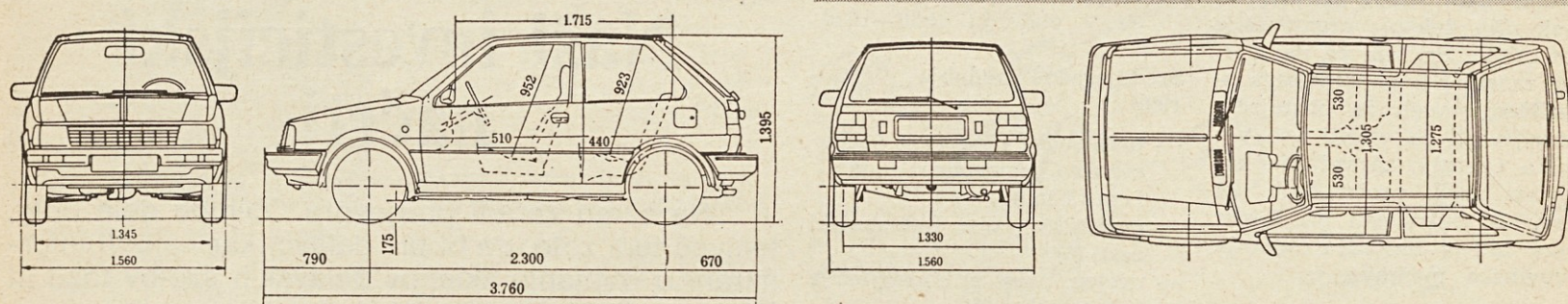
Vsa vozila so GL izvedbe, torej komfortno opremljena in v metalni barvi za kar pa bo potrebno doplačilo.

Oprema in vzdrževanje

Vsa vozila imajo pet-stopenjski menjalnik, rahlo tonirana stekla, radio aparat, možnost odpiranja kovčka in rezervarja za gorivo z voznikovega sedeža, obojestranska zunanja ogleda-

la, ki jih nastavljamo z voznikovega sedeža, avtomatske varnostne pasove tudi na zadnjih sedežih in sicer za tri osebe, model Sunny ima tudi standardno vgrajen merilec obratov in elektronsko digitalno uro, kontrolne luči, ki opozorijo voznika, če vrata niso dovolj zaprta, ali če je zavorna tekočina pod nivojem, zvočno napravo, ki opozori voznika, če je pri izstopu pozabil ugasniti luči in še in še bi lahko naštevati. Posebna odlika Nissanovih vozil pa je ceneno vzdrževanje saj je prvi servisni pregled predviden šele pri 10 000 prevoženih kilometrih, redni servisni pregledi pa so na vsakih 20 000 kilometrov.

Jurij Černič



Zastopstvo smo prevzeli leta 1979. To je bilo v času, ko se je želela Avtotehna povezati v kak sozd in pokazala se je možnost za povezavo z Gorenjem. Prevzem zastopstva Körting in samoupravni sporazum, ki je predvideval razširitev sodelovanja na področju zabavne elektronike, sta bila le vstopnica za predviden vstop Avtotehne v sozd Gorenje. Začetek je bil izredno perspektiven. Samoupravni sporazum o sodelovanju pri razvoju programa zabavne in profesionalne elektronike in tonamenskem združevanju dela in sredstev je predvideval:

- zastopanje
- konsignacijo
- uvozno-izvozne posle
- prodajo končnim kupcem
- servisiranje
- propagando in pospeševanje prodaje
- šolanje kadrov
- vzpostavljanje proizvodnje.

Zgovoren je tudi pregled prometa in provizije, računan v DM:

leto	promet	provizija
1979	884.084	324.459
1980	1.520.214	557.918
1981	5.104.121	1.873.212
1982	17.673.887	5.302.166
1983	11.720.158	2.657.318
1984	6.905.878	1.256.870

S čim nadomestiti Körting

V letošnjem letu bo dokončno zamrlo zastopstvo, ki je prinašalo največ dohodka prav v kriznih letih Avtotehne in jo reševalo iz težkega položaja — Körting.

Leta 1982 je Avtotehna prodala 7000 televizorjev. Zanimanje je bilo izredno, aparati so se lahko po izjavi vodje zastopstva Körting Mete Rozman merili z Blaupunktom. Reklamacij skoraj ni bilo. Kupna moč je bila še vedno dovolj visoka, domača industrija pa ni zmogla zadovoljiti vseh potreb tržišča.

Jasno je, da nobeno novo zastopstvo ne bo moglo v celoti nadomestiti Körtinga. O tem, kako vsaj delno nadomestiti izgubljeno zastopstvo, smo povprašali vodjo sektorja, Alda Boštjančiča.

Nadomestilo intenzivno iščemo že dalj časa. Tako smo pred enim letom v bumu prihoda računalnikov iz razreda personal computers skušali dobiti v Jugoslavijo Commodore ali Sinclair. V trenutku, ko smo se morali odločiti, na katerem ko-

nju bomo jahali, če ga bomo sploh ujeli, smo se odločili za Sinclair. A tu je bila že Iskra tik pred podpisom ne le zastopniške ampak tudi koooperacijske pogodbe. Do te sicer nikoli ni prišlo, a takrat smo zato »padli skozi«, kot pravimo. Če bi se takrat odločili za Commodore, bi morda uspeli.

Zdaj razvijamo stike z največjo ameriško firmo s področja računalništva in videoiger Atari. Z njenimi predstavniki smo se že srečali v Hanovru. Otipljivejše pa je naše minulo delo s koncernom General Electric, ki je tudi lastnik Storna. Navezali smo stike s firmo, ki proizvaja široko potrošnjo in pripada temu koncernu, to je General Electric CEBO iz New Yorka. Pogodba o zastopanju, konsignaciji in servisiranju komunikacijskih naprav široke potrošnje bi morala biti podpisana že 1. julija,

a trenutno še nismo dobili sporočila, da je potrjena. Ko bo pogodba sklenjena, bomo najprej delali predvsem na področju CB linije. Sem sodijo radijske postaje, ki delujejo na za vse občane dosegljivim 27 mHz in za katerega ni potrebno nikakršno dovoljenje za uporabo.

V Jugoslaviji ni niti proizvajalca niti zastopnika te opreme, zato je to za nas zanimivo področje, čeprav prodaja komunikacijske opreme ne bo ponovila dohodkov, ki jih je prinašal Körting. Problem pa je v tem, ker so to artikli, ki sodijo v široko potrošnjo, zaradi česar potrebujemo protiizvoz, ki pa ga Avtotehna sama nima dovolj, da bi pokrila planirano prodajo.

Velike možnosti so tudi pri profesionalni elektroniki, a tu nas ovira kadrovska zasedba. Ekipa, ki je prodajala Körtinga namreč ni usposobljena za prodajo profesionalne elektronike, prav tako pa tega niso sposobni kadri po predstavnostvih, ki jih bomo tudi vključili v to prodajo.

Program prostorskih in proizvodnih širitev delovne organizacije

Izdelan je program razvoja za tekoče 1985 leto, za srednjeročno obdobje 1986—1990 in za dolgoročno obdobje 1991—2000. Razvojni program je bil v javni razpravi in sprejet na vseh delavskih svetih temeljnih organizacij združenega dela in DS skupnih služb.

Z uresničevanjem razvojnega programa bomo zagotovili stabilnejši in dinamičnejši gospodarski razvoj vseh organizacijskih enot naših tozdov in prek njih delovne organizacije kot celote. Pri tem pa ne smemo zanemariti popolnejšega izkoriščanja vseh že obstoječih zmogljivosti in vložiti vso voljo in energijo za večanje kakovosti naših proizvodnih in servisnih dejavnosti pri čemer mora biti v ospredju zunanje trgovinska menjava.

Prostorsko je razvoj proizvodne dejavnosti naše delovne organizacije predviden na jugovzhodnem delu zazidalnega kompleksa ŠP 4 in ŠP 5 s širjenjem od obstoječih objektov proti Industrijski cesti in železnici (glej situacijo). Kompletna razvojna usmeritev in investicijska politika delovne organizacije predvideva fazno zazidavo zemljišča in sicer:

V letu 1985

- skladišče vnetljivih in nevarnih snovi (1)
- kombinirano sušilno lakirno komoro (2)

- prizidek in ureditev obstoječega objekta na Celovski 175
- priprava tehnične dokumentacije za objekte predvidene v obdobju 1986—1990

Srednjeročno obdobje 1986—1990

- proizvodni objekt za večnamensko proizvodnjo I. in II. faza (3 in 4)
- parkirišča ob Industrijski cesti (5)
- urejen prostor konsignacije avtomobilov (6)

Dolgoročno obdobje 1991—2000

- proizvodni objekt — papirni program (7)
- garažni objekt konsignacija avtomobilov z delavnico prvega servisa (8)

Naše realne možnosti

Kakšne so naše realne možnosti investiranja ob vse prej kot ugodnih gospodarskih razmerah?

Odgovor na to vprašanje je težak — zaostreni pogoji gospodarjenja in življenja silijo vodilne in vodstvene delavce

ter politične in samoupravne organe naše delovne organizacije, na previdnost in zmerenost pri odločanju. Vendar je spričo doseženih gospodarskih rezultatov in sposobnosti obvladovanja perečih problemov odgovor optimističen.

Na poslovnem svetu gen. direktorja kjer so bili razgrnjeni materiali za odločitev kaj naj se realizira v tekočem letu, je bil sprejet sklep in izdelana lista prioritete — najprej gre v izvajanje preureditev obstoječega objekta na Celovski 175 v cilju realizacije potreb tozda NOVA in tozda Zastopstva.

Trenutno v službi skupnih opravil/investicije pripravljaj-

mo potrebno tehnično dokumentacijo za vse predvidene objekte, zbirajo pa se tudi ponudbe za izdelavo projektov za objekt, ki je predviden v I. fazi srednjeročnega obdobja (ta objekt naj bi po terminskem planu pričeli graditi aprila 1986).

Za realizacijo predvidene naloge investicij v letu 1985 potrebujemo skupaj nekaj nad 100.000.000,00 din. To ni majhna številka in potrebno bo veliko truda za pridobitev finančnih sredstev, še več truda in odgovornosti pa, da se bo vse zgradilo v predvidenem roku.

Dušan Lajovic

Naši investicijski načrti

Ne samo zaradi pregovora Obljuba dela dolg, temveč tudi zato, da bi bili delavci kar najbolj informirani o izvajanju sklepov delavskih svetov tozd in DS skupnih služb s področja investicij, nabave osnovnih sredstev in vzdrževanja, danes nadaljujemo z objavo podatkov iz investicijskega načrta naše delovne organizacije.

Poglavje **nabava osnovnih sredstev** je precej obširno po opisu posamezne vrste osnovnega sredstva in mislim, da je

dovolj, če se zadržimo na številkah finančnih sredstev, ki so predvidene za realizacijo nabave. Te so po tozdih naslednje:

tozd Zastopstva	
(skupaj z rebalansom plana)	47,114.827,00
tozd Vozila in servisi	16,800.000,00
tozd NOVA	32,455.805,00
DS skupnih služb	7,920.000,00
DO Avtotehna skupaj:	din 104,290.632,00

Nabava osnovnih sredstev je dokaj tekoča upoštevajoč potrebe, dobavne roke in razpo-

ložljiva sredstva v času naročil. Trenutno je bilo po tozdih porabljen:

tozd Zastopstva	9,651.484,00 din 20,5 %
tozd Vozila in servisi	3,592.561,00 din 21,4 %
tozd NOVA	6,207.500,00 din 19,2 %
DS skupnih služb	4,572.528,00 din 57,7 %

Podatki porabe so internega značaja saj so dobljeni na podlagi evidence plačanih računov in predračunov v službi skupnih opravil/investicije na dan 30. junija 1985.

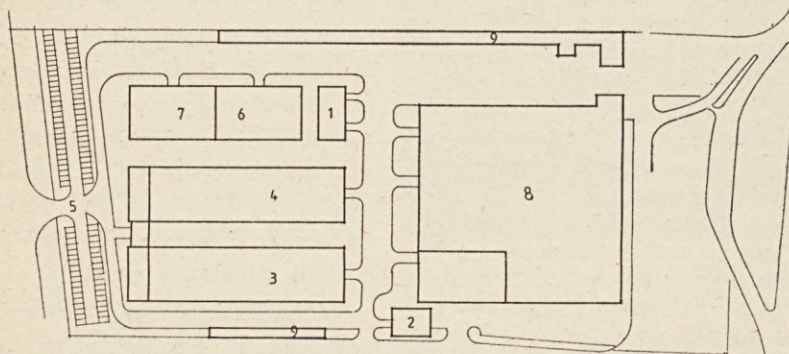
Tekoča vzdrževalna dela manjšega obsega — skupna vrednost din 2.105.100,00 — v naših predstavništvih v domovini, so bila do konca junija 1985 izvršena v predstavništvu Zagreb (ureditev interiera in poslovnih prostorov, popravilo instalacij), v predstavništvu Skopje (ureditev poslovnih pro-

storov in nabava osnovnih sredstev), v predstavništvu Split (nabava OS), v predstavništvu Varaždin (dobava OS) in v predstavništvu Sarajevo (ureditev poslovnih prostorov).

Večja dela in preureditev so predvidena še v predstavništvu Beograd (ureditev trgovine, skladišč in poslovnih prostorov) za kar je v planu predvideno 3.200.000,00 din. Realizacija preureditve je načrtovana jeseni letos.

Dušan Lajovic

Situacija ob končani zazidavi l. 2000

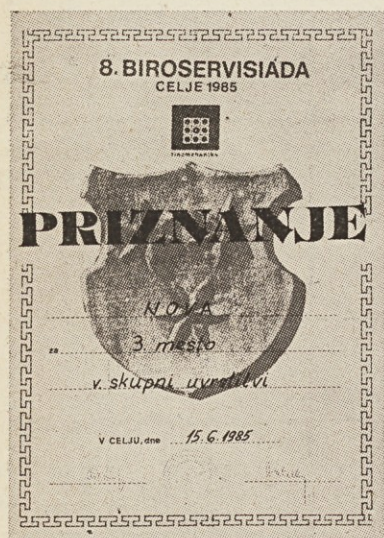


Legenda:

- 1 Skladišče vnetljivih tekočin in nevarnih snovi
- 2 Lakirnica s kombinirano lakirno sušilno komoro
- 3 Proizvodni objekt z večnamensko proizvodnjo I. faza
- 4 Proizvodni objekt z večnamensko proizvodnjo II. faza
- 5 Parkirišča ob Industrijski cesti
- 6 Ograjen konsignacijski prostor — kasneje v dolgoročnem načrtu, skeletna zgradba v več etažah z delavnico prvega servisa
- 8 Obstojec objekt servisnih delavnic in skladišč
- 7 Proizvodni objekt za papirni program
- 9 Obstojeci stranski objekti in skladišča

8. Biroservisijada

Kraj: dvorana Golovec s pripadajočimi objekti
Čas — 14. in 15. 6. 1985
Organizator — Finomehanika Celje
Število udeležencev — 150 tekmovalcev iz sedmih podjetij
Število tekmovalcev Nove: 20



Tekmovanje se je začelo v petek ob drugi uri popoldne z otvoritvijo in nagovorom direktorja Finomehanike v dvorani Golovec. V popoldanskem času so potem potekala tekmovanja v streljanju in predtekmovanja v malem nogometu in balinanju. Ob pol devetih zvečer pa je organizator priredil piknik Na hribu, kjer so se

tekmovalci sprostili in nabrali novih moči za nadaljnja tekmovanja. V soboto so potekala tekmovanja v šahu, vlečenju vrvi in kegljanju, končali pa so se tudi finalni boji v balinanju in malem nogometu.

Nova se je letos pomaknila eno mesto višje in v skupni uvrstitvi dosegla tretje mesto, z malo več športne sreče pa bi bili lahko drugi, kar bomo popravili na naslednji biroservisijadi, ki bo prihodnje leto v Ljubljani. Organizator 9. biroservisijade je podjetje Biroservis.

Rezultati Nove (všeti so tudi rezultati zimske biroservisijade)

Panoga	št. točk	krogov	mesto	točke
streljanje		115	4	4
šah	6		4	4
kegljanje	683		2	6
balinanje			1	7
mali nogomet			5	3
vlečenje vrvi			4	4
smučanje			3	5
skupaj			3	33



DSSS

Prišli:

7. 6. 1985
ŠEGINA Miomira — pripravnik
10. 6. 1985
MALNAR Anđelka — pripravnik

Odšli:

29. 6. 1985
PEROVŠEK Darinka — upokojitev

TOZD NOVA

Prišli:

1. 6. 1985 VUK Marko
1. 6. 1985 VIDMAR Barbara

10. 6. 1985 KREŠEVIČ Andrej
17. 6. 1985 BEKŠIČ Niko

Odšli:

16. 6. 1985 SVET Matjaž

TOZD VOZILA IN SERVIS

Prišli:

3. 6. 1985 PERŠIN Tomaž
1. 7. 1985 DRMASTIJA Bogdan

Odšli:

30. 6. 1985 RINČIČ Ljubiša

TOZD ZASTOPSTVA

Prišli:

3. 6. 1985 PREBIL Niko
11. 6. 1985 DOLHAR Stanko
24. 6. 1985 JARC Boštjan
24. 6. 1985 LIČINA Boro
26. 6. 1985 BEŠIČ Mirvet
1. 6. 1985 MEDVED Matjaž
1. 7. 1985 KOČEVAR Aleksander
23. 7. 1985 MALOVIČ Tomaž

Odšli:

30. 6. 1985 KEPIC Jože
9. 7. 1985 BEŠIČ Mirvet
26. 7. 1985 JARC Boštjan

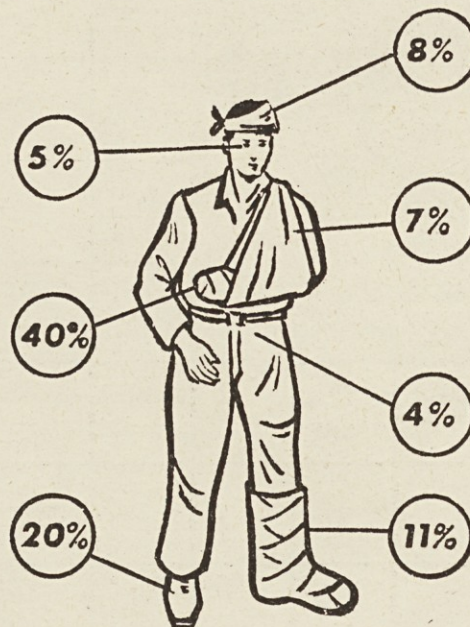
Varstvo pri delu

UGOTOVLJENO JE:

da je od vseh primerov nesreč pri delu največ poškodb:

— na stopalih	20 %
— na prstih rok	40 %
— na nogah	11 %
— na glavi	8 %
— na rokah	7 %
— na očeh	5 %
— na trupu	4 %

V prvem polletju letošnjega leta se je v Avtotehni poškodovalo na delu, na poti na delo in iz dela 12 delavcev. Vse poškodbe so bile opredeljene kot lažje, razdelili pa bi jih takole:



TOZD Vozila in servisi 4 poškodbe:

— 2 poškodbi — prsti na nogi
— 2 poškodbi — prsti na roki

TOZD Zastopstvo 6 poškodb :
— 4 poškodbe — prsti in dlani na roki
— 2 poškodbi oči

DSSS 2 poškodbi

— 1 poškodba — noge gležnja
— 1 poškodba — prst na roki

V primerjavi z lanskim letom se je število nesreč povečalo za dve, tako se je lani poškodovalo 10 delavcev, letos 12 delavcev v istem obdobju.

Marko Eržen

Zato:

uporablaj
ustrezna osebna
varovalna sredstva,
ki so ti dana na
razpolago!

Pripravljamo!

V soboto, 24. avgusta, je ing. Jože Tanko iz Celja preplaval 42 km dolgo pot iz Lignana do Portoroža. Eden izmed sponzorjev tega izrednega podviga je bil Avtotehni tozd Nova.

Tozd Vozila in servisi je že osvojil dopolnilni program, ki bo bistveno prispeval k nadaljnjemu razvoju te temeljne organizacije. To je gasilska oprema Ziegler.

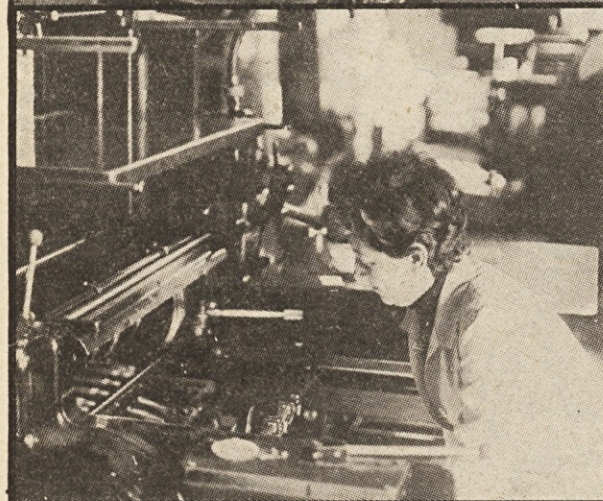
Tozd Novo delavci Avtotehne še preslabo poznamo. Zato jo bomo skušali predstaviti v več zaporednih številkah. Začeli bomo pri agenciji za ekonomsko propagando.

Zapisi o sindikalni dejavnosti v Avtotehni so redki, a zato toliko bolj poglobljeni. Tak je tudi ta, ki ga boste lahko prebrali v naslednji številki.

ZAHVALA

Za izkazano pomoč in pozornost ob izgubi najinega moža in očeta se vam iskreno zahvaljujeva.

Jožica Kimeswenger in Marjana Adamič



					SESTAVIL: MILOŠ	BAZINO- NER	ČRN. ISKER KONJ	PUŠICA	DOMAČIJA		
					VRSTA BLAGA						
					JAZONOVA LADJA						
					IGRA NA DESKI, DAMA					TEKOČA VODA, POTOK	ČVEKANJE
					OS. ZAIHEK				LONČENA POSODA		
					NAJETO ZENJISČE				KRAJ PRI DOMZALAH		
					OSHERITEV						
					PRESIVALEZ EV. DRŽAVE				KRAJ PRI MARIBORU		
					DEL IGRE PRI TENISU			ZAMAŠEK	PRESIVALEZ NESTA V BDI		
					SNEDEŽ						
					VREČEVINA						
									MEDMET SHEHA		
									OSMINKA POLE		
RISALI BAŠIN	MATI	MRŽNJA ODPOR	GOZDNA ZIVAL	MORSKA RIDA				VRSTA MINERALA, LOJEVEC	DROBEČ MOLEKULE		365 DNI
				KESANJE					HELICOGVEČ		
VRSTA KONARJA						MANJŠA TISKARSKA ČRNA	MEČKAČ				
SEZNAM NASLOVOV						ST. GRŠKI PEŠNIK				EVGEN BERGANT	
						IZDELOVALEC ROKAVIC				VREČILEC DOLŽNOSTI	
GL. MESTO BELOARUSJE					ST. GRŠKI POHORSČAKI						
					NKOLA TEOLA						
GOETHEJEVA MATI				ASKERC							
				VERDIJEVA OPERA					DOM. ZIVAL J. AMERIKE	VPAD	
	VPREČEN, POKRIT VOZ	NAJVIŠJA GORA V TURČIJI	PREDMET LAHOMEN ČLOVEK								
PTICA, PEVKA ČINIKAVEČ						ZELENICA V PUŠČAVI					
MORSKA RIDA						TROPSKO DREVO	ZNAMKA ČISTILNEGA SREDSTVA				
							IGRA NA GREČO				
PAPIRANO POKRIVALO						IZBRANA DRUŽBA					
MEJHARODNA BEGUNSKA ORGANIZACIJA				ALUMINIJ	GORA NAD POLJČANAMI			3,14	ANTON KODER		
SKUPINA LETEČIH PTIC					DEL POTI						
PERGAMSKI KRALJ					ST. RIMSKE PROVINCE						

Izdaja DO Avtotehna Ljubljana, n. sol. o., Ljubljana, Titova c. 36. Ureja uredniški odbor: Drago Balažič (odg. ur.), Jana Černič, Jurij Černič (gl. in teh. ur.), Katja Krmelj, Brane Masten, Zvone Ogrinec, Franci Petkovšek, Vojko Spačal. Naslov uredništva: Titova 36, telefon 317-044. Tisk: Tiskarna Jadran v nakladi 750 izvodov. — Časopis prejemajo člani kolektiva, stipendisti in upokojenci brezplačno. — Oproščeno prometnega davka po sklepu 421-1/72.