

Najprej dobro, sedaj slabo ...

Rezultati poslovanja v prvem tromesečju so izredno slabi — vrsta ukrepov za pospešitev proizvodnje — za vse ukrepe zadolženo veliko posameznikov.

Komaj številko nazaj smo pisali o izrednem uspehu v lanskem letu, ko je celotna Jelovica ustvarila za skoraj 3 milijarde starih dinarjev ostanka dohodka. Sedaj pa moramo v istem glasilu pisati o povsem drugačni sliki v podjetju — izgubi. Ker je nastala takorekoč na hitro, je potrebno tem težavam v podjetju posvetiti še toliko večjo pozornost.

Osnovna zahteva, ki se postavlja pred delavce v Jelovici je vsekakor doseganje boljših rezultatov poslovanja. Če bi se namreč sedanji pokazatelj in seveda njihovi vzroki nadaljevali, potem se kolektivu ne obeta prav nič dobrega. Kot »damoklejev meč« visi nad Jelovico grožnja po sanacijskem postopku, tega pa je treba sprejeti takoj, ko se slabi poslovni rezultati z izgubo podaljšajo in dobijo okvir stalnosti. Za Jelovico je znano in seveda tudi značilno, da je v njej zaposleno izredno veliko delavcev, ki so v kolektivu že dolga leta. Seveda vam ne more biti vseeno kakšna bo prihodnost vaše tovarne, saj je z njo tesno vezana tudi vaša prihodnost. In zato je pričakovati, da bodo prav vsi zaposleni resnično dosledno upoštevali vse ukrepe, ki naj bi omilili sedanji težki položaj. Nenazadnje pa je to v interesu vseh, saj bi sanacijski program prinesel nujno nižje osebne dohodke, pa naj si bodo 90 % ali lahko celo 80 %. Tega pa si seveda nihče med vami ne želi.

Delavski svet Jelovice je o tem problemu razpravljal na zadnji izredno pomembni seji. Med zaključki je treba reči, da vsi predlogi, ki jih je pripravila komisija za pripravo akcijskega programa v Jelovici. Te zaključke pa lahko preberete na oglasnih deskah.

Seveda pa kaže pregledati tudi nekaj podrobnosti, ki so po mnenju članov delavskega sveta povzročile sedanje razmere v Jelovici. Eden takih je prevelika delitev osebnih dohodkov, zato v prihodnje o njih ne bo več govora, podobno seveda tudi ne bo nekaj časa stimulacije. Kontrola proizvodnje je prav tako pokazala na izredno zaskrbljujoče podatke. Med njimi kaže posebej omeniti iz-

redno veliko boleznin. V hali v Starem dvoru je bilo v preteklem mesecu kar 20 odstotkov boleznin. Tako je seveda skoraj nemogoče dosegati plane in prav zato je tudi veliko neskladje med povpraševanjem in ponudbo. Kupci zaman sprašujejo po izdel-

nja čim manjša. Ukrepi za povečano disciplino bodo zato na vsak način morali biti ostri in tudi sankcijski. Drugače se razmere ne bodo izboljšale.

Najbolj je Jelovico prizadel prav izpad proizvodnje. Zato bodo vsekakor znani akcijski

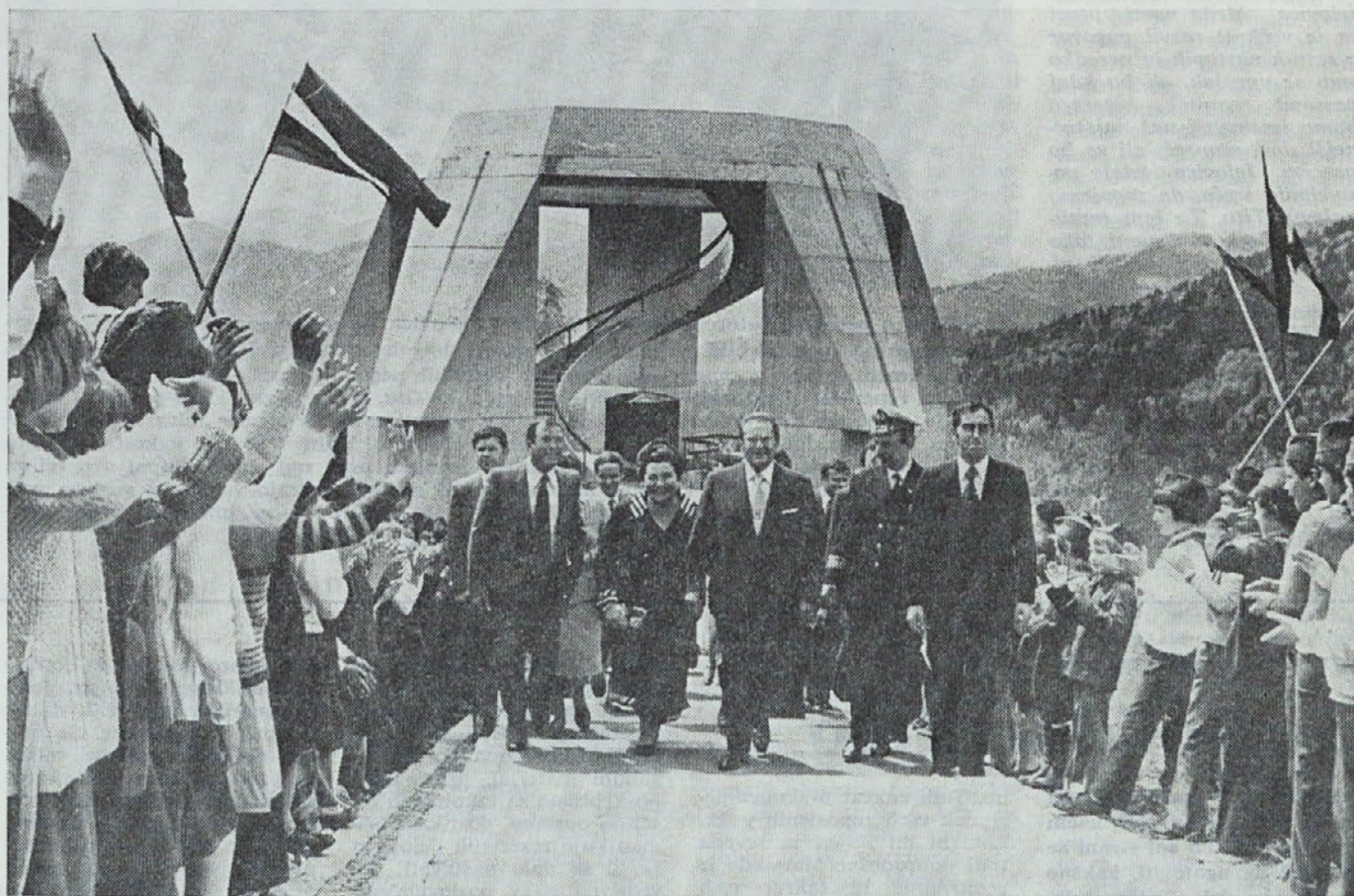
sliti in se odločati z veliko rezervo.

Precej je tudi vzrokov izven Jelovice, med katerimi je naprimer eden tudi preizkušnje cen nekaterih izdelkov. Med takimi so na prvem mestu montažne hiše, pri katerih cene veljajo še iz leta 1975, pa

vašega sodelovanja uspeha ne bo. Zato razmislite in sodelujte. Koristi bodo samo vaše.

PREGLED PODATKOV PRVIH TREH MESECEV

Proizvodnja je precej zaostala za planom. Ta je bil



Maj — mesec mladosti — je letos bil v znamenju treh jubilejev. Predsednik Tito praznuje 85. letnico, 40 let je minilo odkar je stopil na čelo Partije, jubilej praznujemo letos v spomin na ustanovni kongres Komunistične partije Slovenije, ki je bil na Čebinah. In prav kot uvod v ta mesec mladosti je predsednik Tito obiskal Slovenijo in še posebej več krajev na Gorenjskem. Tak obisk je napravil tudi v Dražgoše, kjer si je ogledal spomenik bojem Cankarjevega bataljona. Prav nad tem spomenikom ima Jelovica svoje pokroviteljsvo. Foto: joco žnidaršič

kih, ki jih proizvodnja nikakor ne da dovolj na trg. Treba je samo poseči leto dni nazaj, pa se boste vsi spomnili, da so bile takrat razmere povsem drugačne. Kupce je Jelovica iskala in ponujala izdelke. Skladišča so bila polna in večina delavcev je bila upravičeno zaskrbljena. Sedaj, ko pa je prodaja taka, da si boljše ne bi mogli želeli, pa se delavci odpravljajo na bolniško in drugače iščejo luknje, da je proizvod-

ukrepi morali biti še temeljiteje upoštevanji in še izpopolnjeni. Med drugimi rešitvami pa je tudi ta, da bi se del programa dal začasno v delo Mizarstvu Žiri (naravni program) nekaj pa tudi ZLIT Tržič. Tudi kooperacija, ki je bila vključena pri obnovi Posočja je postala problematična. Potrebna je seveda takrat, kadar tovarna ne zmore vseh del. Sedaj pa takega položaja ni za prepustitev del drugim kaže posebej premi-

se je v tem času cena številnih surovin tudi podvojila. Vse to pa pomeni, da bo treba tudi na tem področju še veliko prizadevanja, da se doseže boljše cene.

To je seveda le del iz vrste ukrepov, ki jih bo potrebno najhitreje začeti uresničevati. Kot rečeno boste o njih podrobno seznanjeni na razglasnih deskah, seveda pa vas bodo dnevno seznanjali tudi obratovodje in izmenovodje ter ostali. Vendar pa — brez

dosežen nekaj več kot 89 odstotno. Vendar je bil pod načrtom le TOZD stavbno pohištvo, medtem ko je bila proizvodnja montažnih objektov nad načrtom in sicer je bila za 10 odstotkov višja.

Prodaja stavbnega pohištva je prav zaradi te manjše proizvodnje tudi pod planom in s tem seveda tudi letni plan TOZD trgovina. V TOZD pa je tudi prodaja nad planom.

(Nadaljevanje na 2. strani)

Dražgoše — kraj ene največjih bitk slovenskih partizanov — so 3. maja 1977 pozdravile v svoji sredi tovariša Tita — voditelja Jugoslavije.

Nekaj dni pred obiskom je oktet našega kolektiva dobil povabilo občinske skupščine Skofja Loka, da zapoje dobrodošlico gostom v Dražgošah. Pevci okteta Jelovica so bili razkropljeni po številnih turističnih krajih in že je kazalo, da bo nastop odpadel, no, končno, je tistim »oktetovcem«, ki so praznovali doma, le uspelo zbrati ostale pevske tovariše, nakar so se v torek, 3. maja zjutraj odpeljali ljubemu gostu naproti.

Dražgoše so bile okrašene in s soncem obsijane. Mnogi izletniki je valovila po obronkih nad spomenikom pomembne bitke.

Pevci okteta Jelovica smo se nastanili pri Kavčiču v soseščini gostišča »Urban« in se pripravljali na nastop. Nešteto je krajev in praznovanj, katerih gost je bil Oktet Jelovica. Med nami pevci se je večkrat razvil pogovor o raznih nastopih in neredko smo se vprašali, ali bo kdaj nastopil trenutek, katerega bomo imenovali naš najsrečnejši dan, namreč, ali se bo pevcem Jelovice kdaj nasmešnila sreča, da zapojemo našemu Titu. Ta lepi trenutek je bil tik pred nami, tako blizu, da skoraj verjeli nismo.

Po ogledu spomenika je predsednik Tito s spremstvom odšel na kosilo v gostilno »Urban«.

Predsednik občinske skupščine Skofja Loka Tone Polajnar je Titu in ostalim gostom predstavil tudi oktet Jelovica, in dejal: »To je pevski oktet Jelovica, katerega pokrovitelj je podjetje iste-

ga imena.« »Da, da«, je dejal tov. Tito, »vidi se po lepih uniformah!« Vsem pevcem je nato segel v roko in komaj smo uspeli izgovoriti svoja imena, tako tesno nam

je bilo pri duši. Ostali gostje France Popit, Edvard Kardelj, Lidija Sentjurc in Sergej Kraigher so nas že poznali. Za uvod smo zapeli venček koroških in Sem se rajtav

ženiti. Zdravko je zatem intoniral revolucionarno pesem Konjuh planinom. Leonov bariton je napolnil sobo. Tovarišica Jovanka je skladbo poznala, saj je sodelovala s pre-

pevanjem. Zatem smo zapeli še zagorsko narodno Peharček moj. Ob poslušanju te melodije iz rojstnih krajev in v originalnem dialektu je bil predsednik Tito ganjen. Zato pa je kasneje sam začel peti: Pleničke je prala pri mrzlem studentu... Mi bi seveda ne bili pevci, če ne bi za njim pritegnili, da je odmevalo skozi okna.

Med pesmijo sem se preril ven in poiskal v aktovki zvezek s kroniko okteta Jelovica. Hotel sem dobiti podpis predsednika Tita in gostov. Stopil sem k njemu in mu izročil gramofonsko ploščo okteta s posvetilom. Lepo se je zahvalil, potem pa sem mu povedal, da želim, da se podpiše v kroniko ansambla. Tovarišica Jovanka je dejala: »Pevci, ki tako lepo pojejo, zaslužijo več kot samo podpis«. Tito je vzel moje pisalo in zapisal: »Za vaše zelo lepo petje se vam najlepše zahvaljujemo«. Nato se je podpisala še Jovanka Broz in za njo še ostali gostje.

Zunaj so Titu predstavniki občinske skupščine podelili razna darila. V imenu okteta Jelovica je tovarišu Titu izročil Ivan Breznik motiv Skofje Loke, delo akademske slikarke Dore Plestenjakove. Spodaj je bil napis: Dragemu Titu, tvorcu nove Jugoslavije — OKTET JELOVICA.

Pred odhodom smo »oktetovci« prosili Tita, da se z nami fotografira. Postavili smo se okrog njega. Naenkrat je začel Tito: »Sinoči sem na vaši bil«... — mi pa seveda za njim.

Za konec smo mu zapeli še Vodopivčevu Pobratimijo, nakar nam je še enkrat segel v roko in nam zaželel, da bi še dolgo prepevali.

Franc Jenko

Dan s Titom



Ta enkratni posnetek fotoreporterja Dela Joca Žnidaršiča bo nedvomno našel prostor na prvem mestu med posnetki, ki jih je že zbral v svoji dolgoletni karieri Jelovski oktet. Tretjega maja so imeli priložnost zapeti vrsto domačih narodnih pesmi in seveda tudi drugih iz svojega bogatega repertoarja najdražjemu gostu, predsedniku Titu. Kako je vse, ki so poslušali njihovo petje, ta pesem tudi prevzela, se lahko vidi na posnetku, ko na primer Edvard Kardelj, ki je znan kot zelo dober pevec, na vso moč pomaga oktetu. Vzdušje je bilo enkratno in zato tudi ni čudno, če se je predsednik Tito s soprogom Jovanko prav rad slikal skupaj s pevci za njihov zgodovinski posnetek. Verjetno nikomur izmed njih, ki morajo veliko ur svojega prostega časa žrtvovati za vaje in nastope ni žal vsega tega. Če drugega ne, imeti čast zapeti takemu gostu kot je predsednik republike.

NAŠE POSLOVALNICE

Solidno delo

Stikov s poslovalnicami mora Jelovica na vsak način imeti precej. Po eni strani se namreč da ugotoviti, kakšno je njihovo delo, katere težave jih tajejo, pa tudi opozoriti jih je mogoče na morebitne nepravilnosti. Posebna tričlanska delegacija je prav s tem namenom pred časom obiskala poslovalnice Stara Pazova, Valjevo, Kragujevac, Niš, Skopje, Sarajevo, Osljek in Novo Gradiško.

Osnovna ugotovitev je ta, da je v vseh teh poslovalnicah zaposleno dovolj strokovnih in dobrih delavcev, ki se tudi prizadevajo za svoj kolektiv Jelovico. Seveda pa je bilo moč ugotoviti tudi pomanjkljivost, vendar s strani matične tovarne, da je med njimi le premalo stikov, da so premalo obveščeni o dogajanjih v tovarni, da delegatski princip na primeru poslovalnic še ni najbolje uveljavljen, da bi bilo lahko precej tekstov tudi srbohrvatskih (obvestil) in podob-

no. Tudi enkratni skupen sestanek vseh zaposlenih v Šk. Loki bi bil željen in seveda tudi dobrodošel. Marsikdo iz poslovalnic bi takrat tudi prvič prestopil prag matične tovarne.

Komisija oziroma delegacija je zaposlene v poslovalnicah seznanila podrobno s predlogi nagrajevanja v letošnjem letu istočasno, pa so



lahko ugotovili tudi vrsto težav, ki jih imajo v posameznih poslovalnicah. Ne bi vseh naštevati, v grobem pa gre za naslednje:

Največ pripomb je zaradi nekompletnega blaga in premalo rednega oskrbovanja poslovalnic. Dostikrat se tudi zgodi, da jim zmanjka propagandni material, premalo je poskrbljeno za takojšnjo zaščito opreme, dostikrat primanjkuje rezervnih delov, in še bi se dalo naštevati. Seveda pa so v poslovalnicah imeli več pripomb na izdelke, te pa niso bile kritika, tem-

več opozorilo, kaj in katere pomanjkljivosti je potrebno pri izdelkih odpraviti, da ne bo pripomb kupcev. Še največ so opozarjali na veliko bolj previdno ravnanje z izdelki tako pri prelaganju v tovarni, kot naprej pri nakladanju in prevozu v poslovalnice. Največ pripomb kupcev je prav zaradi poškodb. Nakladalci poškodujejo veliko stavbnega pohištva tudi z

žebliki, ki jih zabijajo, pa so ti predolgi. Precej pritožb kupcev pa je tudi na malomarnost označevanja (levo, desno), ker kupci morajo voziti tako narobe kupljeno blago nazaj v poslovalnico. To je samo del ugotovitev. Na koncu velja reči, da bi bili podobni stiki med nami verjetno potrebni čim večkrat.

k. a.

Najprej dobro, sedaj slabo ...

(Nadaljevanje s 1. strani)

Finančni rezultat pa je najbolj katastrofalen, če bi smeli uporabiti ta izraz. Namesto 17 starih milijard dinarjev celotnega dohodka je Jelovica dosegla v prvih treh mesecih 16 milijard (starih) dinarjev celotnega dohodka. To pa je 10 odstotkov manj kot je bilo predvideno.

Ne bi sledili vsem številkam, temveč le končni ugotovitvi. Ta pa pravi, da je Jelovica namesto minimalnega ostanka dohodka (dobička) dosegla kar 600 starih milijono-

nov dinarjev izgube! Tu pa je treba biti pošten, da je te izgube največ pridelala TOZD 4, pa čeprav je edina izpolnjevala vse plane in jih celo presejala. Vzroki so v presejanju vrste stroškov, ki so tako prinesli več kot 400 milijonov dinarjev izgube. Zato bodo prav v tej temeljni organizaciji temu problemu morali posvetiti največ skrbi.

Taki so torej podatki. Detajlno jih lahko pregledate na vseh oglašnih deskah in

sami vidite kateri vse so vzroki in kaj bo treba storiti. Storit pa bo res treba veliko, če boste hoteli svoje poslovno leto končati vsaj delno tako, kot je bilo v začetku leta zamišljeno. Sicer utegnejo biti tudi druga leta vse drugačnejša od željenih. Pod vprašaj namreč lahko pride celo srednjeročni program razvoja, to pa pomeni odreči se vrsti novosti, posodobljenj, izboljšanja pogojev dela in drugega.

j. č.

Razkorak med cenami

Negativnega poslovnega rezultata v prvem četrtletju letos je brez dvoma precej krivo tudi neprestano naraščanje cen surovin. Nabavna služba v Jelovici sicer vlaga precejšnje napore, da bi dosegla v akcijskem programu 5 odstotno zmanjševanje stroškov nabave, vendar verjetno to ne bo moč doseči. Gibanja cen na trgu surovin so namreč iz dneva v dan skokovitejša, tako da je vsako predvidevanje kaj bo prinesel jutrišnji dan skoraj nemogoče.

Ko namreč za lansko leto velja, da so bile cene na tem področju dokaj umirjene pa je letos povsem drugače. Skoraj na vseh področjih

teres gospodarstva za uveljavljanje takomenovanih dohodkovnih odnosov, ko naj bi se skupno dogovarjali tudi o cenah in seveda o vsem ostalem dobavitelji lesa tovarnam iveric, tovarne iveric, in seveda porabniki teh iveric. Vendar se doslej na tem področju ni storilo prav nič, pa tudi ni pričakovati, če bodo namreč dosežene višje cene, potem bodo tovarne iveric zadovoljne in stvar bo ostala na tem kot je

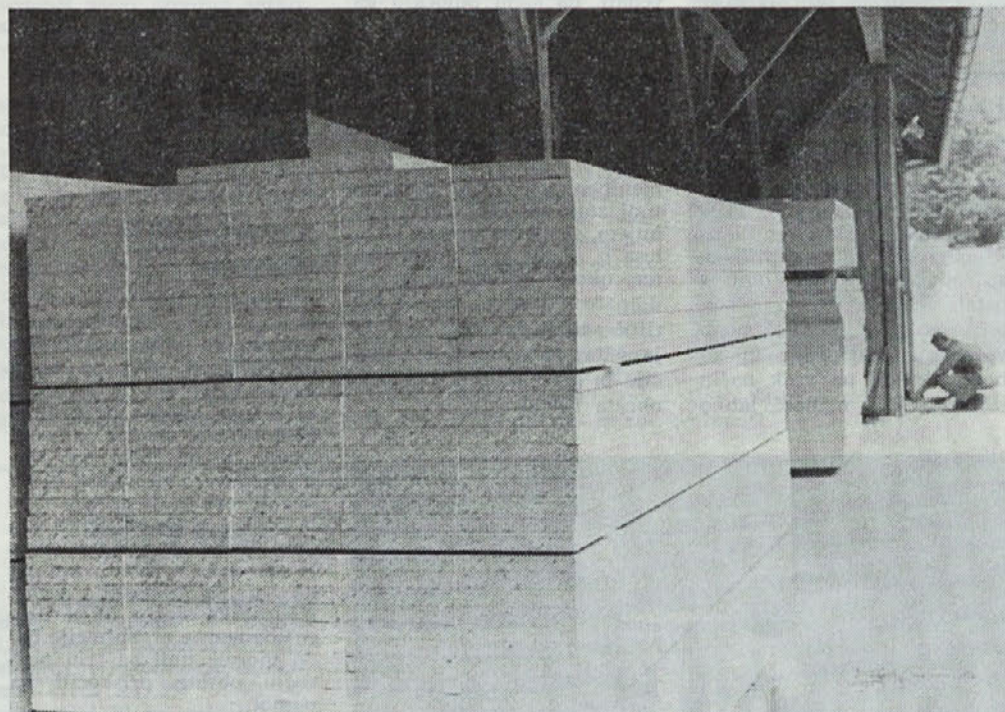
Seveda je problemov še več. Kot nam je pripovedoval vodja nabavne službe Jože Bergant so se podražile na primer vezane plošče za 28

ogrozi celo delo v proizvodnji. Velike težave ima Jelovica s tropskim žaganim lesom. Zaradi zapore uvoza, ga ne more nabaviti drugje, na domačem trgu pa ga zaradi prevelikega povpraševanja ni mogoče dobiti. Edini domači dobavitelj tega lesa, Troples Koper namreč ne more dobaviti Jelovici vse željene količine to je 3000 m³. Položaj s tem lesom pa je še toliko težji, če povemo, da je vse kar se dobi na trgu takoj prodano in da je prav zato tudi kakovost precej slabša (ne da se izbirati), kar seveda pomeni tudi precejšen izpad in s tem višje stroške. Velike težave so tudi s furnirjem in še bi se dalo naštevati.

eč se poveže vse skupaj potem je kaj težko ugotoviti



Tudi letos veliko hiš za potresna področja na Goriškem in Kozjanskem



Čeprav Jelovica ne sodi med velike porabnike iveric utegne 17 % podražitev pomembno vplivati na dohodek

gredo navzgor in kar je še bolj zaskrbljujoče, tudi preusmeritev na skoraj izključno domače surovine ne prinese pomembne prednosti. Jelovica je recimo lani od skupno načrtovanega uvoza surovin in reprodukcijskih materialov uresničila komaj 35 odstotkov, kar je za slovensko gospodarstvo dober dosežek in precejšen prihranek, vendar ekonomskega uspeha za Jelovico ni bilo. Skoraj vsi materiali, ki jih uporablja Jelovica imajo zvezno določene cene, samo v zadnjem času pa so se povprečno povečale skoraj za 10 odstotkov. Komentar je skoraj odveč, če se pove, da po drugi strani cene izdelkom ne sledi tem gibanjem.

Eden od takih primerov so iverne plošče, ki jih Jelovica letno porabi sicer malo (za staro milijardo dinarjev), vendar smo prav sedaj pred sprejetjem sporazuma slovenskih proizvajalcev iveric o povečanju cen teh iveric za približno 17 odstotkov. To pa pomeni, da bo ta podražitev »odnesla« Jelovici 170 starih milijonov dinarjev. Zanimivo je še, da je prav na področju surovin opaziti največji in-

odstotkov, za 17 odstotkov aluminijski izdelki in še nekateri drugi izdelki, vse to pa Jelovici odnaša del akumulacije. Posamezen izdelek v Jelovici ne predstavlja pomembnega deleža, vendar vsi skupaj pomenijo precejšnje povečanje stroškov.

Poleg višjih cen pa se letos na trgu surovin nabavna služba srečuje tudi s pomanjkanjem. Vrsto materialov se težko dobi, kar lahko seveda po drugi strani resno

in seveda potrditi, da bo moč po tej plati kar koli prispevati k ugodnejšim poslovnim rezultatom v Jelovici. Zato ostanejo verjetno le druge možnosti, ki jih je moč doseči z višjo stopnjo produktivnosti in seveda varčevanjem na drugih ravneh. Področje nabave in reprodukcijskih materialov zagotovo ne bo tisto, ki bi moglo prispevati k višji akumulaciji.

J. Č.

Montažni objekti

Vzpodbuden začetek

Za Jelovico kot celoto velja, da je v letošnjih prvih mesecih proizvodnja daleč pod pričakovanji in so tudi ostali slabši kot je bilo željeno. To pa v ničemer ne velja za temeljno organizacijo združenega dela Montažni objekti, ki tudi letošnje prve mesece izkazujejo izredno dobre rezultate.

Proizvodnja montažnih objektov je kar 27 odstotkov večja od načrtovane. Treba je takoj reči, da je to vsekakor posledica nadaljevanja povpraševanja po njihovih izdelkih, ki jih je v glavnem

spodbudila lanskoletna akcija obnove Posočja. Še endokaz več, da se je delo v Posočju obrestovalo za kolektiv. Prodaja TOZD — 4 je namreč v prvem četrtletju dosegla tri milijarde dinar-

pa je obnova stekla tudi na Goriškem. Prav tu bo Jelovica letos zgradila 34 hiš in to v izredno hitrem roku — do konca julija. Treba je reči, da je temu naročilu botrovala tudi lanska solidarnost pri hitri obnovi v zgornjem Posočju. Seveda pa bo Jelovica še naprej obnavljala Kozjansko, kjer so lani dela precej zastala zaradi Posočja in je treba letos tako postaviti kar 110 novih hiš. Verjetno pa s tem dela na Kozjanskem še ne bodo končana in po vsej verjetnosti bo tam kasneje potrebno postaviti še 70 hiš. Dela bo tu torej dovolj za vse leto za nekaj montažnih skupin in seveda za proizvodnjo montažnih hiš v obratu.

Veliko individualnih naročil

Zaradi lanskoletnega sodelovanja Jelovice v Posočju je precej zaostala gradnja zasebnih hiš in drugih montažnih objektov. Jelovica in tudi druge tovarne hiš, tudi niso mogle izpolniti želja kupcev in se je vse seveda prenese v letošnje leto. Seveda pa je letošnje poleg dolžnosti izpolnjevanja želja kupcev tudi leto preizkušanj. Vse želje in zahteve bo potrebno dosledno izpolniti, saj bo z izgradnjo nove tovarne montažnih objektov treba še kako iskati kupce. 4 hiše na dan bo ta tovarna naredila, toliko jih bo potrebno prodati in postaviti. Zatorej letos ni vseeno kakšen vtis bodo imeli kupci o Jelovici. Vedeti je namreč tudi potrebno,

da je najuspešnejša prodaja tista, ki se jo doseže s solidnim delom in prek njega z ustno reklamo med ljudmi.

Za letošnje leto je podpisano že kar 40 pogodb z individualnimi kupci montažnih hiš po vsej Sloveniji. To je že kar lepo število. Poleg teh hiš, pa se bo kmalu odločil tudi o gradnjah velikih naselij. Eno takih so Bantale pri Kranju, kjer bo Jelovica zagotovo postavila 25 hiš (podobno naselje kot pod Lubnikom) zna pa se zgoditi, da bo dobila tudi izgradnjo še ostalih 25 hiš, od 50 tih, kolikor jih bo v tem naselju. V Ljubljani se prav sedaj delajo načrti za gradnjo naselja v znanih Murglah, kjer naj bi stalo kar 150 montažnih hiš. Jelovica bo seveda poskušala dobiti kar največ naročil. Za Vrbe pri Radovljici je že sprejet zazidalni načrt za 50 hiš in sedaj bo treba precej naporov za prodajo hiš Jelovica. Upajmo, da bo tudi tu kaj dela.

Čeprav je včasih sodelovanje v takih strnjenih naseljih dvorezen meč za Jelovico, ker ta potem odgovarja za vse napake (kanalizacija na Koprnici), pa je po drugi strani res, da je izgled takega naselja, ko je končan in enotno narejen iz montažnih objektov izredno lep in precej dobra reklama za tovarno. Zato se take gradnje ne kaže izogibati. Projektivni biro v TOZD Montažni objekti pa je sedaj izdelal tudi načrte za ureditev naselja 10 hiš v Aleksincu v Srbiji, kjer bo Jelovica skoraj gotovo posta-

(Nadaljevanje na 4. strani)



Več kot 40 hiš bo letos Jelovica zgradila in postavila individualnim kupcem

Vzpodbuden začetek

(Nadaljevanje s 3. strani)

jev, kar je skoraj milijardo več kot je bilo načrtovano ali drugače rečeno 35 odstotkov več. Verjetno vas bo zanimalo, kje vse bodo letos stali montažni objekti Jelovice in kje vse so torej prodani.

Obrova Posočja in Kozjanskega

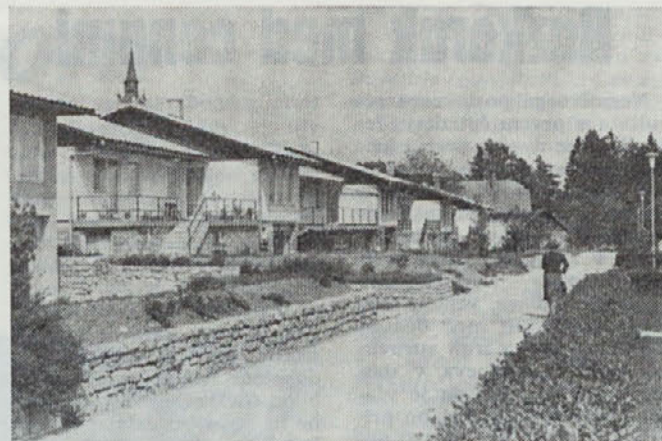
Lani je obnova Posočja začela predvsem zgornji del Breginja, kjer je potres tudi napravil največ škoda. Letos vila svoje hiše. To pa je lepa priložnost, da montažne hiše spoznajo tudi kupci v tej republiki, kjer so seveda še velike možnosti za prodajo.

Novosti v industrijskih montažnih objektih

Seveda pa temeljna organizacija Montažni objekti ne stremi samo za prodajo hiš. Osnovna dejavnost so še vedno industrijski montažni objekti. Gradila jih bo Jelovica skoraj po vsej Jugoslaviji, kar je dokaz, da je s to gradnjo že precej presegla republiške okvire. Gradil pa se bo po dolgem času zopet tudi montažni vrtec in sicer v Sk. Loki (o tem pišemo na drugem mestu) in kot novost za montažne objekte, v Ljubljani želi Mercator novo upravno stabo, ki naj bo montažna ter nadstropna!! To pa je seveda precejšnja novost in bo po tej plati potrebno opraviti precej pionirskega dela.

Prav ta nadstropna gradnja pa naj bi pokazala tudi novo pot v tej smeri, ki naj bi prinesla kasneje več novosti. Pri montažnih hišah bi namreč lahko postavljali drugačno podstrešje, ki bi bilo tudi vseljivo. Še vedno pa se ne ve, kako bo z gradnjo v Italiji. Tam so namreč razpisali natečaj za urejevanje naselij, ki se ga je udeležila tudi Jelovica s svojimi projekti. Točneje rečeno arhitekt Križaj. V tem natečaju je zahteva po izdelavi načrtov ureditve naselij na trajen način in ne več z začasnimi montažnimi objekti, kakršne je doslej delala Jelovica v Italiji. Natečaj je mednarodni, zato je morebiten uspeh odvisen od vrste dejavnikov.

Po vsem kar je zapisano se da izluščiti, da bo letošnje leto za montažne objekte prav tako naporno kot je bilo lani.



Tudi taka naselja kot je tale pod Lubnikom naj bi letos še gradili

ska. Še zlasti bo pričakovati precej težav pri montaži, vendar se morajo vsi delavci zavedati, da sami odločajo letos o usodi svojega dela v

prihodnjih letih. Zato kaže tudi težavna obdobja kar najboljše premostiti.

J. Čadež

OBRAT PREDDVOR — OBRAT PREDDVOR — OBRAT PREDDVOR — OBRAT PREDDVOR — OBRAT PREDDVOR — OBRAT PREDDVOR

Slab start

Tudi obrat Preddvor v prvem četrtletju letos ni dosegel letnega načrta. Vzrokov za to je več, posledica pa je ena. Čeprav je prav ta posledica, ki pomeni manjši dohodek in seveda vprašanje izpolnjevanja obveznosti, pa je le treba pogledati tudi vzroke, ki le niso vsi posledica razmer v Preddvoru.

Najprej je potrebno povedati, da je letošnji načrt za Preddvor povečan za 18%. To je bilo več, kot je predlagal obrat. Seveda neizpolnjevanje načrta ni posledica klubovanja, temveč je po mnenju obratovodje Janeza Umnika krivo pomanjkanje surovin, še zlasti lesa iz uvoza. To so eksote (les iz Afrike). Pa tudi ivernih plošč ni bilo dovolj, prav tako je bilo stalno pomanjkanje okovja (vodila za rolete).

Če sem dodamo še stalne težave, ki jih imajo s sušilnico, ki je dotrajana in ne zmore dovolj, kar seveda pomeni, da tudi zato primanjkuje lesa za proizvodnjo, je dodan še en vzrok za zaostanek za planom. Prav na to sušilnico že dolgo opozarjajo in se njen problem vleče najmanj pet let. Res je vnačrtu nova, vendar bi kazalo to staro vsaj delno popraviti, da bi do izgradnje in obratovanja nove lahko služila svojemu namenu. Ne more si obrat

privoščiti namreč, da bi prav zaradi tega stalno imeli težave v proizvodnji. Posebej pa je potrebno dodati, da so na to napako že precejkrat opozorili vzdrževalno službo v Jelovici, pa doslej sušilnica še ni prišla na vrsto.

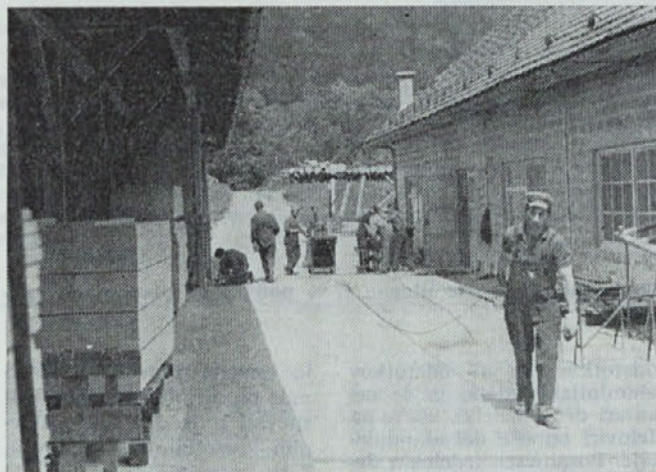
Slabemu rezultatu pa je botrovalo tudi pomanjkanje delavcev. Po načrtu bi jih moralo biti 11 več kot jih je in seveda tudi po tej plati ni bilo moč izpolniti obveze. Ta problem bo seveda še ostal, vsi ostali pa bi se po mnenju obratovodje dali rešiti in drugo četrtletje ne bi več smelo biti pod načrtom. Zaostanka prvega pa verjetno ne bo več moč nadoknaditi. Ni dovolj delavcev, pa čeprav bodo ostali delali celo nadure.

Akcijski program obrata

Zaradi slabega starta v letošnje leto je seveda akcijski program obrata Preddvor še

posebej aktualen. Precej so govorili o njem, vendar so le težko našli rešitve, ki bi izključno bile njihove in ki niso odvisne od dogajanj v ostali Jelovici. Tako je resnično samo njihov problem vprašanje discipline, ki jo bodo skušali na vsak način izboljšati. Ta namreč lahko

memben prihranek in lahko tudi znižanje cene tem podbojem, saj je na primer cena lesa iz Afrike za kubični meter okrog 480.000 dinarjev, domačega lesa pa okrog 250 tisoč starih dinarjev. Seveda je sedaj na drugih, da odločijo in premislijo o predlogu obrata Preddvor.



Mehanična delavnica v Preddvoru zaposluje 22 delavcev

pomembno vpliva na dvig produktivnosti. Med boljše discipline mislijo predvsem dosledno držanje urnika, kar pomeni, da bo treba resnično porabiti za malico pol ure in ne več kot se sedaj dogaja, da ne bodo nekateri končali ali pripravljali zaključek dnevnega dela že ob 13. uri, da se med delovnim časom ne bodo delale »čik pavze«, ki so ponavadi pomenile zbiranje v skupine, tudi kuhanje kave naj bi bilo konec med delom. Vse to se je doslej namreč prepogosto dogajalo.

Delavci obrata pa predlagajo tudi, da bi se nadomestil eksotični les za podboje z domačim smrekovim lesom. Neredna dobava eksotičnega lesa namreč resno hromi proizvodnjo, pa mnenja so celo, da ne bi bilo nič manjše zanimanje kupcev za smrekove podboje kot je za sedanje. To pa bi prineslo tudi po-

Precej pa bodo na obratu poskusili tudi na področju »osveščanja« delavcev. Največji problem namreč tu predstavlja dejstvo, da je večina delavcev polkmetov. Njihov največji interes je kot pravijo sami, da si z delom v obratu zagotovijo pokojninsko dobo, da imajo reden dohodek in da so socialno zavarovani. Tej miselnosti pa bo seveda treba počasi le naređiti konec. Tu je največja naloga prav sindikalni organizaciji, saj ne gre več tako naprej. Delavci sicer izkoriščajo posebnost tega obrata, da ni dovolj delavcev in vedo, da zato ne bodo kaznovani, če ne bodo na primer hoteli delati nadure, vendar vse preradi pozabljajo, kdo jim le reže osnovni kruh. Nadure pa bo potrebno delati, če bo obrat le hotel likor toliko izpolnjevati letni načrt.

Problem pomanjkanja delavcev

Težave na tem obratu se že vlečejo dolga leta. Delavcev namreč ni toliko kot bi jih morali imeti. Res je temu precej krivo to, da se dolgo ni vedelo, kakšna bo prihodnost obrata, vendar je sedaj znano, da bo obrat celo večji. Njegova neurejenost in pa negotovost pa je seveda imela posledice, da se danes številni Preddvorčani raje vozijo na delo v Kranj, kot pa da bi se zaposlili doma. Kadrovska služba in pa druge odgovorne organizacije bodo morale tudi na tem področju obratu priskočiti na pomoč.

Na obratu je danes samo nekaj mladih, pa tudi iz letošnje osnovne šole — osmi razred, bodo izgleda dobili le enega novega delavca. Največji problem pa je seveda ta, da obrat med novimi delavci rabi v glavnem nekvalificirane delavce, teh pa v glavnem ni več na tem področju. Seveda bo rešitev nova tehnologija, boljši pogoji dela in seveda drugačne zahteve po izobrazbi na določenem delovnem mestu.

Do takrat pa verjetno ne bo prišel z dnevnega reda problem novih delavcev.

Novi obrat bo

Ko smo lani pisali o obratu Preddvor je večina delavcev govorila o težavah, ki jih imajo zaradi tega, ker se ne ve kakšna bo usoda in perspektiva tega obrata. Tudi lokacije za njegovo premestitev, ki so jo takrat predvidevali na občini v Kranju, še ni bilo. Po dobrem letu dni pa je položaj veliko bolj jasen.

Srednjeročni program razvoja je namreč predvidel novogradnjo na tem obratu in celo njegovo razširitev na sosednji del, ki ga ima sedaj Gozdno gospodarstvo. Zato je sedaj že izdelan zazidalni načrt in po vsej verjetnosti



Podboji gredo še »TOPLI« v prodajo

Za boljšo prodajo je važna

Obdelava tržišča

Ceprav se še niso začela dela pri gradnji nove »tovarne hiše«, kot bi lahko imenovali bodočo halo na obratu Trata (Montažni objekti), se že sedaj vedno bolj pojavlja vprašanje, kako bo s prodajo izdelkov tega novega obrata, ki bo, lahko bi rekli kar čez noč, več kot podvojili ponudbo montažnih objektov Jelovice.

Prav o tem vprašanju je tekkel pogovor z **Leben Petrom**, ki je na TOZD-4 malo manj kot eno leto zaposlen kot predstavnik za prodajo ali po starem, kot trgovski potnik. Zanj bi namreč že sedaj lahko rekli, da je dober poznavalec razmer na slovenskem tržišču in deloma tudi na jugoslovanskem. Njegovo delo je izredno pestro, še bolj pa zahtevno. Pod »obdelavo tržišča« je namreč treba uvrstiti vrsto del, tako od ponujanja in pogovarjanja o izdelkih z gradbenimi podjetji, treba je ničkolikokrat obiskati urbaniste, da dovolijo in omogočijo postavitev montažnega objekta, prodajati je treba barake, pa zasebne hiše in pa vikende. Tak trgovski

TOZD treba še precej okrepiti. Še zlasti, ko bo narejena nova tovarna. Takrat pa se bo potrebno za kupec še toliko bolj boriti in prizadevati. Če kupca namreč prepustiš samemu sebi, si svoje delo bolj slabo opraviš.

Po Posočju — nič več ovir

Do lanske jeseni je bilo s prodajo montažnih objektov izredno težko uspeti. To velja tudi za Posočje, ko namreč Lebanu ni uspelo po več mesecih nenehnega obiskovanja tamkajšnjega štaba za odpravo posledic potresa, občine, krajevnih skupnosti nikogar dovolj prepričati o montažni gradnji in njihovi prednosti. Šele drugi potres septembra, ko je bilo videti, da se s klasično gradnjo ne bo več uspelo zgraditi do zime novega Posočja, je bila prižgana zelena luč za tovrstno, to je montažno gradnjo. In treba je reči, da od Posočja naprej z montažno gradnjo skoraj nikjer Jelovica ne naleti več na ovire in nasprotovanja. Tudi urbanisti, ki so imeli nekaj stalno pripombe, so sedaj veliko bolj preudarni in na montažno gradnjo gledajo povsem drugače. Torej se je že po slabega pol leta pokazala odločitve Jelovice — graditi v

Posobju brez akumulacije — za pametno. Seveda pa se sedaj ne bi smeli zadovoljiti z doseženim.

Nova tovarna bo kaj hitro terjala drugačno pot. Ta pa ne more biti le z enim potnikom. Samo primer: Marles ima samo za Slovenijo kar 5 takih predstavnikov kot je tovariš Leban. Zato bo treba ob naložbi misliti še kako tudi na nove kadre. Vendar ne šele potem ko bo skladišče polno.

Na konec pa morda dve, tri ugotovitve, ki jih je med svojim delom spoznal tovariš Leben:

»Predvsem bi želel povedati, katere možnosti se nam ponujajo v prodaji. Z gradbenimi podjetji bi se kazalo kar najhitreje pogovoriti o možnostih vgrajevanja montažnih objektov oziroma sten v zidane stanovanjske bloke. Stena, ki ima izhod na balkon na primer bi bila lahko montaža, saj je njena toplotna prevodnost boljše od klasične zidane. Jelovica pa bi v taki steni lahko prodala tudi balkonska vrata in okna. Seveda pa bi bil to tudi posreden korak k prodaji vrat in oken v celi taki stolpnici, ki bi ga gradilo podjetje s katerim bi sodelovali. Precej več pa bi lahko prodali tudi gradbenim in drugimi podjetjem, ki imajo te



V novi tovarni bo narejenih na dan veliko več gradbenih elementov

renska dela, ko bi namesto sedanjih barak (te je moč postaviti le na zabetonirane temelje), delali tudi take, ki bi lahko naprimer stale na posebnih tramovih na tleh. Tako barako bi hitreje postavili in rok od naročila do vsetitve bi bil veliko krajši. Torej suhomontažne objekte čim prej tudi v proizvodni program Jelovice. Cena kvadratnega metra stanovanja je pri nas tako visoka, da kaže povsod iskati možnosti za njeno znižanje. Po mojem mišljenju je eno takih sprememb naklona strehe pri naših montažnih objektih, ki naj bi bili taki, da bi se lahko tudi pod streho uredili

stanovanjski prostori. Strošek za tako streho bi bil brez skrbi manjši, kot pa vrednost tako pridobljenega prostora. Nevezano sem povedal nekaj svojih pogledov in ugotovitev. Vendar mi ne da miru, da ne bi omenil še ene stvari. Kot je znano, bomo v Kranju gradili naselje Bantale. Vendar mi nikakor ne gre v račun, da bo v tem naselju polovico hiš dobil Marles, ki je naš največji konkurent. Kakovost Jelovičinih hiš je zagotovo boljša, zato tudi zaradi svojega ugleda ne bi smeli dovoliti deljeno gradnjo.

J. Č.



PETER LEBEN — referent za prodajo

potnik je prepuščen svoji iznajdljivosti, mora biti vztrajen in sploh imeti »nos«, da odkrije kje bi se dalo prodati montažni objekt.

Kar najhitreje celotna ponudba

Ko se namreč odkrije tržišče oziroma kupec, potem je treba veliko narediti. In to kar najhitreje. Kupec, ki je pripravljen od kopice možnosti izbrati tudi montažno gradnjo mora biti deležen vse pozornosti. Večkrat ga je potrebno obiskati, saj se drugače kaj hitro odloči za drugačno gradnjo ali za konkurenčno podjetje. Tu pa sploh najpomembnejšo vlogo igra naš projektni oddelek, ki mora izdelati načrte za najrazličnejše možnosti, ki jih nudi kupčeva lokacija. In prav na tem področju je Jelovica še premalo razvita. Tako ponudba z idejnimi predlogi, bi namreč morala biti morebitnemu kupcu dana v roke v času največ 10 dni. Če bi se vselej to naredilo, potem bi prodali precej več. Zato bo seveda to službo v

Bled. — Na zadnji seji delavskega sveta združenega gozdnega in lesnega gospodarstva, na kateri so bili poleg predsednika kolegijskega poslovnega organa, direktorjev sektorjev skupnih služb GLG še nekateri predstavniki delovnih organizacij, so obravnavali osnutek samoupravnega sporazuma o temeljih plana srednjeročnega razvoja za obdobje 1976 do 1980 ter osnutek samoupravnega sporazuma o cenah proizvodov v okviru GLG za leto 1977, predlog predračuna skupnih služb GLG za leto 1977 ter poročilo o predračunu za leto 1976, uveljavljanje zakona o združenem delu ter nekatera druga vprašanja.

Na seji so obravnavali poročilo in predlog koordinacijskega odbora za stavbno pohištvo v zvezi s programom izdelave delitvenega elaborata. Koordinacijski odbor je sprejel stališče, naj bi bila delitev za proizvodnjo in razvoj vseh vrst sobnih kril opravljena do leta 1980 in delitev za proizvodnjo in razvoj vseh vrst sobnih podbojev do leta 1985. Dokončni realni roki za uresničitev delitve dela naj bi bili predlagani na podlagi rezultatov delitvenega elaborata. Za delitev programa proizvodnje in razvoja vhodnih in garažnih vrat pa bo koordinacijski odbor v letu 1977 pripravil poseben predlog. V okviru delitvenega programa naj bi Jelovica prenehala s celotno proizvodnjo sobnih kril in podbojev, ki jih prevzame

LIP Bled. Gradis naj bi usmeril porabo na čimveč standardnih izdelkov iz programa stavbnega pohištva. Alples pa naj bi po končani pogodbi s LIKO Vrhniko prenehal s proizvodnjo podbojev. Za sestavo delitvenega elaborata naj bi opravili več pomembnih nalog.

V razpravi so nakazali probleme, ki se pojavljajo ob delitvi programa okna—vrata, ker mora LIP zagotoviti prodajni mreži Jelovica potrebno količino vrat za prodajo v njihovih poslovalnicah ter opozorili še na

druge probleme. Ob koncu so sprejeli sklep, da se morajo roki predvidene delitve vnesti v srednjeročni razvojni program, obenem pa se morajo realizirati vse naloge ob nameravani delitvi.

Na seji so obravnavali tudi predlog samoupravnega sporazuma o temeljih plana srednjeročnega razvoja in predlog samoupravnega sporazuma o cenah proizvodov v okviru GLG za leto 1977 z nekaj popravki ter dokumente poslali v razpravo in v sprejem v temeljne organizacije združenega dela. Spre-

jeli so tudi predlog predračuna skupnih služb GLG za leto 1977 in poročilo o predračunu za lani, ob tem pa poudarili, da so strokovne službe v okviru sestavljenih organizacij opravile pomembno delo in je nujna njihova okrepitev. Ob informaciji o uveljavljanju zakona o združenem delu so se strinjali, da bo skupina za splošne zadeve za naslednjo sejo delavskega sveta GLG pripravila program o uresničevanju zakona o združenem delu.

I.

Naša ekonomska propaganda v letu 1977 (največ na televiziji)

Seznanjati tržišče z dejavnostjo delovne organizacije in informirati potrošnika o proizvodih je glavna naloga ekonomske propagande. Ta mora biti nevsiljiva, vendar prodorna. K temu dvema načeloma teži program ekonomske propagande Jelovice v letu 1977.

Intenzivna propaganda poteka od meseca aprila pa vse do oktobra, kar predvsem narekuje sezonska prodaja naših izdelkov. Propagiranje izdelkov Jelovice se vrši na celotnem področju Jugoslavije. Predvsem propagiramo kvaliteto izdelkov, solidno ponudbo (široka trgovska mreža, ugodni prodajni pogoji, devizni popust, potrošniške kredite, itd.) ter uva-

janje novih izdelkov (širjenje asortimana).

Glavni in najučinkovitejši medij je televizija. Zato na televizijo odpade tudi večji del sredstev namenjenih za ekonomsko propagando (32%). Jelovica predvaja svoje propagandne filme in telepe na televizijskih centrih v Ljubljani, Zagrebu, Novem Sadu, Beogradu, Sarajevu, Titogradu, Prištini in Skopju. Predvajanja se vršijo v najugodnejših terminih: pred in po TV dnevniku, pred TV filmi in med zanimivimi športnimi prenosi (svetovno prvenstvo v hokeju na ledu, nogometna tekma Jugoslavija : Romunija, itd.). Jelovica se pojavlja s svojim filmom na televiziji v letošnjem letu

740-krat po vseh centrih.

Kot drugi najučinkovitejši medij smo izbrali časopise in revije, ki omogočajo z oglaševanjem prenesti propagandno sporočilo najširšemu krogu bralcev, pa tudi veliki večini naših potrošnikov. Sodelujemo predvsem s časopisnimi agencijami, ki pokrivajo področje celotne Jugoslavije. V vseh teh časopisih bo ca. 200 propagandnih objav in reportaž. Izbrani časopisi so: Nedeljski Dnevnik, Kmečki glas, Vestnik, Dolenjski list, Rodna gruda, Vjesnik, Večernji list, Glas Slavonije, Politika, Politika Express, Radio TV revija, Trgovinski glasnik, Slobodna Dalmacija, Dnevnik Novi

(Nadaljevanje na 8. strani)

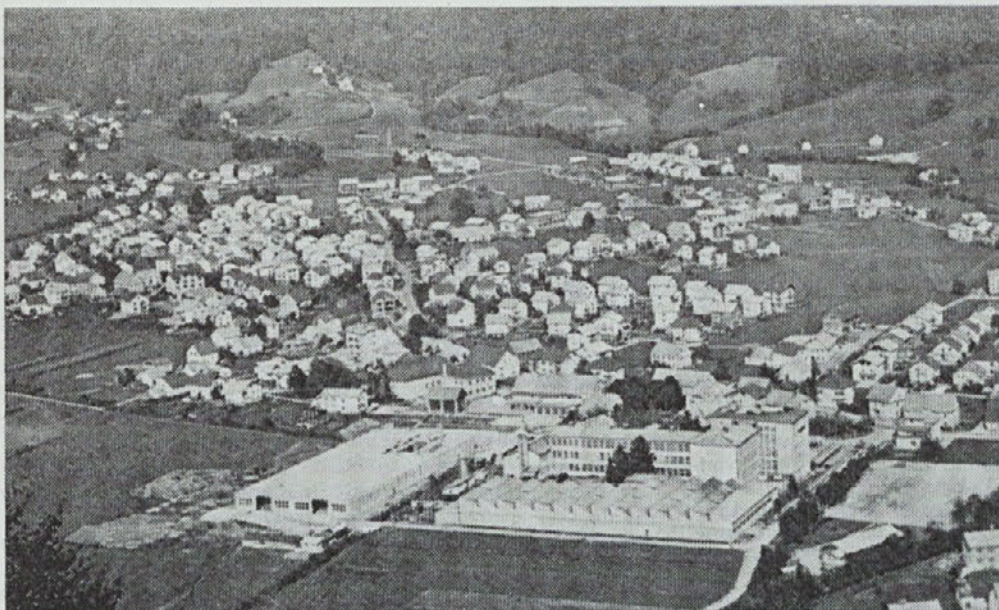
Jubilej ALPINE

Ob letošnjih prvomajskih praznikih je bilo posebno slovesno v Zireh. Tamkajšnja največja industrija — tovarna čevljev Alpina je namreč praznovala 30-letnico svojega obstoja. Toliko let je namreč minilo od dne, ko je bila tam ustanovljena prva slovenska tovarna čevljev. V njej so takoj po vojni dobili delo številni žirovski čevljarji, ki so bili že pred vojno znani kot izredno dobri izdelovalci visokih čevljev (gozdarjev).

Danes po 30 letih Alpina zaposluje že blizu 1600 delavcev, ki imajo zaposlitev v dveh TOZD v Zireh, ter v obratih Gorenja vas in Col nad Vipavo. Alpina ima po vsej Jugoslaviji tudi 59 svojih trgovin. Morda še en podatek. Lani so v Alpini naredili 153 tisoč parov težke obutve, 190 tisoč parov športne obutve (čevlji za smučarje tekače in alpsko smučanje), 480 tisoč parov navadne obutve in 240 tisoč parov sanda-

lov. Od tega so izvozili kar 530 tisoč parov, kar Alpino uvršča med največje izvoznike v škofjeloški občini. Dodamo naj še, da je bila ob obletnici odprta v Zireh tudi nova tovarniška hala v velikosti 4000 kvadratnih metrov, v njej pa bodo dobili prostore delavci, ki delajo sedaj v tesnih prostorih stare tovarne, precejšen del te hale pa bo namenjen tudi za skladišča.

Čestitkam ob jubileju se pridružuje tudi naše glasilo in seveda tudi delavci Jelovice!



Pogled na tovarno Alpina in novo tovarniško halo.

Rokomet

Boj za obstanek v ligi

Precej časa je že od takrat, ko smo vam zadnjič pisali o škofjeloških rokometastih, ki nosijo ime svojega pokrovitelja Jelovice. Prav zato smo obiskali eno izmed prvenstvenih srečanj, da bi lahko kaj več povedali o njih.

Igralo se je tretje kolo spomladanske lige. V Puštalu je gostovalo drugouvrščeno moštvo Vartekse iz Varaždina. Že precej pred tekmo se je začelo zbirati ob igrišču precej gledalcev, ljubiteljev rokometastih. Niso bili prikrajšani za dobro tekmo, pa čeprav je treba reči, da so zmagali gostje. Bili so namreč nekoliko boljši in so uspeli z umirjeno igro obdržati minimalno vodstvo, ki so si ga priborili v začetku drugega dela tekme. Sicer pa ste tisti, ki šport bolj spremljate po dnevnih časopisih o tej tekmi nadrobno seznanjeni.

Treba je reči, da loški rokometni klub »Jelovica« preživlja manjšo krizo. To ni kriza v vodstvu, saj je vrsta amaterskih delavcev, ki klub



Ekipa »JELOVICA«

vodijo, še kako zavzeta za delo, temveč je to kriza igre. Igralci, ki so jeseni zaključili polovico tekmovanja v II. rokometni ligi na dokaj solidnem mestu, so sedaj zdrsnili precej nizko, na predzadnje mesto. Težko mi je kot laiku ocenjevati vzroke njihovega slabšega igranja, zato so moje misli le nestrokovno ugotavljanje.

V ekipi ni več dveh ali treh starejših igralcev, ki so znali s svojo izkušnostjo marsikatero izenačeno tekmo odločiti v prid »Jelovice«. Ti so prenehali igrati, kar je razumljivo, saj so pri njih v ospredje prišli drugi življenjski cilji, ki so sicer morali zaradi igranja počakati. Vendar sem mnenja, da so ti igralci, ki so ostali slabše pripravljeni na tekmovanje, kot so bili jeseni. To pa je delni vzrok za slabše igre. Delni zato, ker sem prepričan, da bi bili boljše pripravljeni, če bi se temu klubu poskrbelo za boljše delo. Predvsem jih že od ustanovitve naprej tarejo problemi okrog zbiranja denarja. Le redki kolektivi so jim prišli na pomoč in če ne bi bilo Jelovice, bi klub verjetno težko sploh tekmoval. V škofjeloški občini razen smučanja ni nobenega športa, ki bi bil na tako visokem tekmovalnem nivoju kot je rokomet. Zato je skoraj nerazumljivo, da se nikakor ne more najti dovolj denarja za njegov nadaljnji razvoj. Rokometni klub Jelovica namreč sedaj kar se da pozitivno vpliva na razvoj rokometastih in dokler bo ta klub (in seveda rokometastice Alpele) tekmoval v zveznem

razredu, potem se za razvoj te panoge ne bi smeli bati. Toda, če se bo po spomladanskem delu tekmovanja moral posloviti od lige, potem bo loški rokomet šel zagotovo korak nazaj.

To pa bi bila velika škoda. Tudi zaradi tistih 500 gledalcev, kolikor jih pride skoraj na sleherno tekmo »Jelovice«. Zanje je to del rekreacije. Tudi za tiste mlade fante in dekleta, ki sedaj sicer pobirajo žoge za golom, pa bi čez leta lahko tudi igrali. Dolga leta so potrebna za rast in razvoj neke športne panoge. Konec pa jo je lahko veliko hitreje. Zato bi bil čas, da se kaj stori, in da do tega ne bo prišlo. Mogoče bi pokrovitelj Jelovice moral sklicati sestanek in sedaj, ko je še čas, sprejeti in najti rešitve. Za boj za obstanek v ligi je še čas. Tudi ta ekipa, ki sedaj igra ni sestavljena iz igralcev, ki bi ne sodili v zvezno ligo. Nasprotno niso slabi, ampak dobri. Samo njihovo okolje kaže urediti.

J. Čadež

Tudi letos gremo na LESARIADO

Republiški sindikat delavcev lesne industrije in gozdarstva Slovenije že 8. organizira športne igre delavcev lesne industrije in gozdarstva Slovenije. Športne igre bodo predvidoma 17. in 18. junija 1977 v Ljubljani na športnem parku Koželjevo. Na letošnji lesariadi se bodo športniki pomerili v naslednjih disciplinah: Balinanje, kegljanje, mali nogomet, namizni tenis, odbojka, streljanje in šah.

Na športnih igrah bodo tudi letos sodelovali delavci — športniki naše delovne organizacije; moški v vseh disciplinah, medtem ko ženske ne bodo nastopale v odbojki, šahu in streljanju.

Res je škoda, da se iz objektivnih razlogov strelke ne bodo udeležile iger, saj so nas prav one v prejšnjih letih vedno zelo dostojno zastopale — 5 x pa so bile na lesariadi tudi prvakinja.

Odgovornost za priprave za letošnje igre pa so letos prevzeli: Jamnik Avgust — balinanje, Filipovič Jožica in Pavlin Franc — kegljanje, Milošević Luka — mali nogomet, Kustec Lidija in Klevišar Rajko — namizni tenis, Umnik Janez — streljanje in Kalan Karel — šah.

Upam, da se bomo športniki za igre dostojno pripravili in da bomo dostojno zastopali našo delovno organizacijo in se uvrstili čim boljše.

Franc Pavlin



Dogovor pred tekmo

ZAHVALA

Ob boleči izgubi našega dobrega moža, očeta in starega očeta

PREVODNIK MATEVŽA

se iskreno zahvaljujemo vsem njegovim sodelavcem »Jelovice« za darovano cvetje, izrečeno sožalje in spremstvo na njegovi zadnji poti.

Zena Marija, sinovi Filip, Ciril z ženo in Franc z družino

ZAHVALA

Ob nenadni smrti moje dobre mame

MARIJE ZONTAR

se iskreno zahvaljujem kolektivu TOZD montažni objekti za izraženo sožalje in vsem sodelavcem za podarjeno cvetje.

Jože Zontar

(Nadaljevanje s 6. strani)

Sad, Oslobođenje, Nova Makedonija, Pobjeda Titograd, Front, Journal-Export.

Kot novost smo letos uvedli lokalno propagando poslovalnic in jim namenili 5 % od skupnih planiranih sredstev za ekonomsko propagando. S tem smo dosegli večjo učinkovitost propagande na področju samih poslovalnic.

Razstave in sejmi naj bolj zblizujejo proizvajalca in potrošnika. Zato sodelujemo na vseh večjih sejmih v Jugoslaviji: Sodelovali smo že v Subotici, Zagrebu, Beogradu, v planu pa so še sejmi v Szegeđu, Ljubljani, Zagrebu, Budvi, Skopju in Leipzigu. Sejemski stroški znašajo 10 % sredstev ekonomske propagande.

Ostala sredstva ekonomske

propagande so namenjena izdelavi raznega propagandnega materiala kot so: nalepke, značke, novoletni koledarji, rokovniki, prospekti, brošura za arhitekto, izdelava slikovnega materiala, propagandni film, reklame na avtobusih v Jugoslaviji, pokroviteljstva Jelovice, itd.

V letošnjem letu bomo v Osijeku, Baru, Kragujevcu, Valjevu in Beogradu odprli nove poslovne in skladiščne prostore, zato bomo intenzivno propagirali ta prodajna mesta.

Predvidevamo, da bomo z relativno majhnimi sredstvi, ki so bila odobrena s planom za letošnje leto, dosegli maksimalno možen učinek propagiranja naših izdelkov na jugoslovanskem področju in posegli tudi izven meja naše države. **Jože Žabkar**

Naše delo

Naša osnovna organizacija ZSMS je bila ustanovljena 29.1.1977 na skupni konferenci v Škofji Loki. Vsi na tej konferenci smo se zavzeli za aktivnost vseh OO ZSMS, da bi konec leta lahko z veseljem ugotavljali uspehe svojega dela.

Osnovna organizacija ZSMS v obratu Sovodenj je s svojim delom začela kar kmalu. Naša prva delovna akcija je bila manjša, a vseeno uspešna. Čistili smo sneg z našega parkirnega prostora. Po končani akciji pa smo priredili majhno zakusko kar v ročni

delavnici v obratu. Tu se je pokazal naš prvi problem, kje bi se sestajali in po možnosti aktivno vključevali v delo. Nad našo menzo v podstrešju je bil prostor, kjer pa že več let ni nihče bival. Zato smo se dogovorili, da se pozanimamo o tem pri našem obratovodji, tov. Kalanu. Povedal nam je, da so ti prostori s pogodbo oddani. Ker pa interesov ni bilo, nam je povedal, da se bo pozanimal, kakšni so pogoji, da ti prostori preidejo v našo last. In po dobrem tednu dni smo te prostore dobili. Bili so v

zelo slabem stanju, saj jih več let ni nihče vzdrževal. Lotili smo se preurejanja in popraviljanja. Najprej smo pričeli z urejanjem ene same sobe, kjer naj bi se sestajali vsi člani naše organizacije. Material za adaptacijo (les, lepilo, vijaki, barva) smo dobili v našem obratu. Za vse drugo pa, kar je bilo potrebno kupiti, smo zbrali denar med seboj in to kupili. Tako smo porabili za ureditev sobe 201 uro prostovoljnega dela vseh mladincev. Edino nam je ostala električna napeljava, kateri sami nismo kos. Pomoč bomo dobili v obratu. Tako smo kljub pikrim pripombam naših starejših sodelavcev sobo usposobili za delo.

Naša naslednja želja je nabava gramofona. Precej denarja smo zbrali sami (okrog 1.400 din), pomoč pa nam je obljubila tudi koordinacijska konferenca ZSMS »Jelovica«.

Mislil, da smo z opravljenim delom naše osnovne organizacije lahko zadovoljni. Upam, da to ni bil samo plod začetne zagnanosti, ampak da bomo po končani šoli za polkvalifikacijo spet prijeli za delo. Na koncu pa naj se zahvalim vsem, ki so nam omogočili delo, posebno pa našemu obratovodji, ki nam je omogočil delo na strojih v delavnici. Upamo pa, da bomo to zaupanje lahko povrnili, če se bo za to pokazala možnost.

To je v kratkem delo 13-članske osnovne organizacije ZSMS obrat Sovodenj.

Milan Kalan

odmore, delajo ostali bolj prizadevni člani kolektiva. Trdim, da vsakdo, ki čaka 15 minut pred koncem izmene oblečen, praktično neha z delom že eno uro prezgodaj in s tem škoduje sebi in celotnemu kolektivu.

Razčistimo torej stvari med seboj in dejansko ločimo žito od plevela.

Mogoče bo kdo rekel: »Kaj pa ta spet flanca, saj takih primerov ni.« Žal so. Lahko trdim, da se na splošno dela manj, kot se je pred leti, kar sicer ne velja za večino, vendar pa je v našem podjetju preveč »jalovega« časa in bomo temu morali narediti konec v najkrajšem času, če kdaj hočemo priti bolj na zeleno vejo. Če gremo malo v podrobnosti: če pogledamo upravo, vidimo, da večina hodi na malico že 5 minut pred 10, seveda ostali niso boljši. Ob sončnem vremenu ob južni strani hale dobimo vtis, da smo v Tivoliju, ravno tako pa se ob sončnem vremenu tudi parkirni prostori izpraznijo. Uglajene luknje pred ograjo tudi nekaj pomenijo, kot tudi odhod iz podjetja ob 12. uri, neomejen čas za debato na delovnih mestih z normo, kar da misliti, da je norma rahla, neomejen čas za debato v pisarnah pa spet daje misliti, da bi bilo dobro postaviti norme. To je začaran krog iz katerega se moramo izmotati.

Kužnik A.

Ogled proizvodnje in montaže hiš na Švedskem

(Nadalj. iz prejšnje številke)

Zaključki

1. Tovarna je nova, obratu je 1 leto in pol.
2. Zaposluje vsega skupaj 400 ljudi.
3. Nima lastnih montažnih skupin.
4. Proizvaja 19 tipov stanovanjskih hiš.
5. Proizvaja 8 tipov garaž.
6. Letna kapaciteta tovarne sedaj 12.000 hiš.
7. Letna kapaciteta končna 20.000 hiš.
8. Srednja velikost stanovanjskih hiš s spodnjo etažo je 170 m².

9. Količina skobljanega lesa v lastnem oddelku za skobljanje je 29.000 m³/leto.

10. Končna kapaciteta skobljanega oddelka je planirana na max. 34.000 m³.

11. Približno ocenjeno pokritih proizvodnih in skladiščnih površin 20—25.000 m².

12. Višina proizvodnih objektov do vezi je različna, odvisno od namena, ocenjeno od 5—8 m.

13. Zunanje površine so urejene s širokimi manipulativnimi potmi, obdelane z asfaltom ali prašno utrjene.

14. Izdelujejo: podkletene stavbe, pritlične stavbe, pritlične s koriščenjem podstrešja.

15. Garaže: odprte (dvokapnice ali ravne), zaprte (dvokapnice ali ravne).

16. Izolacijski material — steklena volna.

17. Potek montaže na gradbišču:

- a) Izdelava plošče s potrebnimi kanali po predloženi dokumentaciji, ali izdelava kletnega dela v zidani izvedbi s ploščo na bazi predložene dokumentacije
- b) Polaganje hidroizolacijskega tepiha v enem komadu
- c) Sidranje venca na ploščo. Venec je iz impregniranega lesa
- d) Postavljanje podne konstrukcije
- e) Postavljanje sanitarnega vozla
- f) Dograjevanje zunanih in notranjih sten
- g) Stropna konstrukcija
- h) Strešna konstrukcija
- i) Kritina
- j) Razvod instalacij od sanitarnega vozla dalje
- k) Fina obdelava notranjosti
- l) Fina obdelava zunanosti
- m) Obzidava s fasadno opeko
- n) Fina montaža v stavbi
- o) Predaja objekta v roke kupca.

Opomba: Vso montažo opravljajo na gradbiščih kooperanti.

Ogled tovarne se je začel ob 10. uri in končal ob 14. uri. Glede na velikost tovarne je bil možen le bežen ogled, saj bi pri detajlnem ogledu morali imeti časa vsaj 4—5 dni. Mislim pa, da tudi to zadostuje za bežen pogled in spoznavanje sodobnega koncepta proizvodnje montažnih hiš. Bistvo pa je, da gre proizvodni proces v nekaterih fazah do dokončne finalizacije, v drugem delu do velikostnega sistema, in pri notranjih stenah do panelne proizvodnje. Vsi proizvodi se transportirajo kamionsko.

OGLED GRADBIŠČA MONTAŽNIH HIŠ PRI HALMSTADU

Na tem gradbišču je postavljala na že pripravljena temelja firma XIBV montažne hiše. Pri tem gradbišču je zanimivo to, da so uporabili popolnoma drugačen sistem izgradnje, le-ta poteka kot sledi:

1. Izdelava gradbenega betonskega temelja
2. Skladišče vseh materialov na gradbišču, ki nastopajo v izdelavi montažnih hiš
3. Izdelava zunanjih sten in izdelava notranjih sten
4. Strešne nosilce in kritina
5. Postavljanje stenske konstrukcije
6. Postavljanje strešne konstrukcije
7. Razvod instalacij
8. Izdelava izolacij
9. Notranja obdelava
10. Talne obloge
11. Fina montaža
12. Ostala dela itd.

Izdelava temelja

je organizirana z drugo firmo. Opaziti pa je naslednje, da je temelj s ploščo zelo grobo izdelan.

Skladišče materialov

To je v bistvu plata, na kateri se niso postavljene montažne hiše. Tu so vskladiščeni vsi glavni materiali za izdelavo. To je les, plošče, izolacija, opaži itd. Ves les, ki je vskladiščen, je že posklabljan na ustrezno dimenzijo. Vsi ostali materiali pa so vskladiščeni v standardnih dimenzijah. Materiali se po potrebi določijo do linije za izdelavo teh elementov.

(Nadaljevanje prihodnjice)



JELOVICA

kdaj pa kdaj pomisliti, da predstavlja sklad za izplačilo OD le del celotnega dohodka, ta pa bi se s prizadevanjem nas vseh lahko povečal. Osebnost sem mnenja, da zasluži osebnostni dohodek samo tisti, ki 7,5 ur dejanskega dela. Za tiste, ki pričnejo z delom ob 6,30 in končajo ob 13. uri, vmes si pa naredijo razne