

STEKLAR

Izhaja od leta 1959

Letnik XXXVIII, št 9

Hrastnik, 25.9.1997

POVABILO NA PRAZNIK "STEKLO IN SVETLOBA 1997"

Praznik Steklo in svetloba se je zanesljivo uveljavil in postal priložnost za srečanje pomembnih slovenskih politikov in gospodarstvenikov z delavci in upokojenci Steklarne Hrastnik. Tudi letos bomo ob tej priložnosti priredili okroglo mizo v sejni sobi v steklarskem gradu, na katero smo letos povabili podpredsednika slovenske vlade, g. Marjana Podobnika in predsednika Gospodarske zbornice Slovenije, g. Jožka Čuka, ki bosta tudi osrednja gosta, okrogle mize pa se bodo udeležili tudi direktorji pomembnih slovenskih izvoznih podjetij, ki so nosilci razvoja v svoji panogi in regiji.

Pogovarjali se bomo na temo Razvojne perspektive slovenskega gospodarstva v pogojih gospodarske politike države Slovenije. To je tema, ki je zaradi razvojne politike eksistenčnega pomena tudi za naše podjetje. Po okrogli mizi se bomo vsi udeleženci priključili osrednji prireditvi v Športni dvorani v Hrastniku.

Obeta se nam torej pomembna prireditev, na katero vas ob tej priložnosti še enkrat vabim. Izkoristimo to priliko za ponovno srečanje nas vseh, da se pogovorimo, izmenjamo mnenja, obenem pa se tudi poveselimo v dobri družbi na način, ki ga vsi dobro poznamo in nam še dolgo ostane v prijetnem spominu.

Z željo, da se v soboto 27. 9. 1997 ob 16.00 uri vidimo v Športni dvorani v Hrastniku na prireditvi Steklo in svetloba, vas lepo pozdravljam.

Direktor
Stojan Binder

OD DANES DO JUTRI

Tone Kraševac

Gospodarstvo pričakuje od države predvsem troje. Prvič - da bo zagotovila ustrezen gospodarski sistem, učinkovitost njegovih ustanov in pravno varnost za poslovno življenje. Drugič - da bo ekonomska politika oblikovala take pogoje, ki jih bodo enakopravni gospodarski subjekti, vsak glede

spontan proces pa se ni najboljši obnesel. Tako še zdaj (ob ogromni certifikatski luknji) ni v celoti končano že pod prvo večstrankarsko vlado začeto lastninjenje podjetij, že dolgih sedem let reformi ramo davščinski sistem in ne veliko manj pokojninski sistem. Ob tem se razne državne institucije, uradi, skladi, agencije in centri veselo razmnožujejo, zdru-

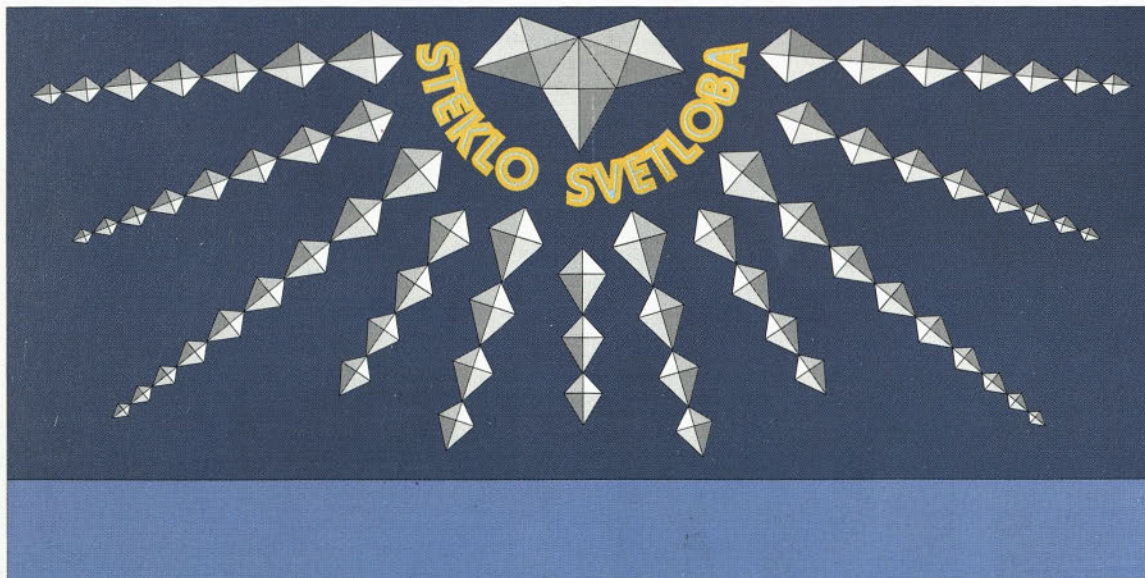
Cena denarja in stopnja inflacije sta pri nas še vedno mnogokratnik tistih pri naših konkurentih v tržnih ekonomijah.

na svoje sposobnosti, lahko izkoristili za dinamično rast, s tem pa bodo ustvarjene tudi možnosti za solidne socialne razmere, oboje lahko v naši mali ekonomiji dosegamo le preko visoke stopnje vključitve v svetovne gospodarske tokove. In tretjič - da bo oblast rada prisluhnila mnenjem sposobnih gospodarstvenikov, jih preučila in upoštevala pri svojih odločitvah.

Glede sistemskih okvirov za gospodarsko življenje lahko ugotovimo kot občutno pomanjkljivost, da pri preobrazbi v tržno ekonomijo ni bilo ravno veliko smotrno načrtovanega reformnega inženiringa,

žujejo in preimenujejo, država pa je vse bolj močan in zanesljiv delo dajalec. Toliko samo v ponazoritev ravnanja od danes do jutri, ta nenačrtost pa naravnost izziva preštevilne raznovrstne državne posege v gospodarstvo, ali ni to morda celo namen politike, ki tako izkazuje svojo dejavnost.

Ekonomska politika zato daje kaj zmedene signale gospodarstvu za njegovo ukrepanje. Že proračunski memorandum za leto 1994 je na primer obljubljal znižanje deleža javnih prihodkov na 44,1% BDP v letošnjem letu, letošnji memorandum pa isto zagotavlja za nadaljevanje na 2.strani



Osnutek scene za letšnjo prireditev Steklo in svetloba

IZ VSEBINE:

- Steklo svetloba 97
- Tržna dogajanja v Evropi
- Intervju: Gerhard Percl
- Zanimalo vas bo
- Križanka

prelom v novo tisočletje. Uvajanje davka na dodano vrednost bo kmalu praznovalo desetletnico, saj se je z njim začela ukvarjati že Mikuličeva vlada za časa pokojne Jugoslavije. Cena denarja in stopnja inflacije sta pri nas še vedno mnogokratnik tistih pri naših konkurentih v tržnih ekonomijah. Ob čvrsti roki nacionalne banke je v samostojni Sloveniji je tako rekoč edina zanesljiva stalnica dejstvo, da neto izvozniki plačujejo največjo ceno stabilizacije razvoja.

Upajmo, da nas bo približevanje EU prisililo k pravilom igre tržnega gospodarstva z dostojnimi socialnimi razmerami, za katere pa moramo ustvariti podlago z dinamično rastjo, ki jo trajno lahko omogoči le izvoz. Temu bi morali vse podrediti.

Pa smo spet na začetku članka in glavni smernici v našo prihodnost. Ta nam med drugim pove, da se v Evropo sicer lahko včlanimo z nujnimi pogajanjmi, sporazumi in prilagajanjmi, po evropsko pa lahko

Ob čvrsti tečajni roki nacionalne banke je v samostojni Sloveniji je tako rekoč edina zanesljiva stalnica dejstvo, da neto izvozniki plačujejo največjo ceno stabilizacije in razvoja.

V takih razmerah bi politiki kljub vsemu težko očitali, da gospodarstvenikom ne prisluhne, jih pa ne sliši in ne upošteva kaj veliko, predvsem ne zagrizenih vlečnih konj. Ni važno, če zato, ker ima preveč opravka s preštevilnimi kroničnimi maroderji ali zato, ker se ob neobzdranih medstrankarskih kravjih kupčijah raznobarvne pozicije in opozicije niso sposobne kaj veliko dogovoriti ali zaradi drugih vzrokov, škodljive posledice so tu. Botruje jim tudi skromno znanje mnogih naših izvoljencev ljudstva o proizvodnji, trgovanju, denarju in financah, ki ga radi skrivajo za moraliziranjem.

živimo le, če z naglo rastjo dohitimo razvojno raven bogatih držav. Kljub kritiki - in vendar se voz premika!

Upajmo, da nas bo približevanje EU prisililo k pravilom igre tržnega gospodarstva z dostojnimi socialnimi razmerami, za katere pa moramo ustvariti podlago z dinamično rastjo, ki jo trajno lahko omogoči le izvoz. Temu bi morali vse podrediti.

TENDENCE '97



Po pričakovanjih je bil avgustovski sejem tudi letos v senci pomembnejšega februarskega sejma in še ni bil pravi draž nekaterih strukturnih sprememb na tržišču, katerih razsežnost smo napovedovali že med februarским sejemom gre predvsem za strategije združevanja in prevzemov s strani pomembnejših proizvajalcev in ponudnikov namiznega programa, s ciljem boljšega obvladovanja tržišča).

Z vidika prodaje Steklarne Hrastnik je rezime sejemskega dogajanja v bistvu izjemno pozitiven, vendar je to le površna ocena, brez prave vsebine. Ko analiziramo trenutno stanje pridemo do zaključka, da so prizadevanja naše komercialne v začetku leta več kot obrodila sadove in da so možnosti prodaje bistveno prehitile možnosti proizvodnje, kar je posledično povzročilo in še povzroča velike težave in nejevoljo pri operativnem zadovoljevanju kupcev.

Komerciala je ob upoštevanju pozitivnih tržnih gibanj in stanja naročil že zastavila politiko pozitivne selekcije kupcev ob intenzivnem razvoju novih izdelkov, kar je bil tudi bistveni predmet

pogovorov s pomembnejšimi kupci.

Žal so nas tako kupci, kot tudi kritičen pogled na naše konkurente opozorili na bistveno problematiko, ki se je vse premalo zavedamo to je vprašanje naše tehnološke opremljenosti in sposobnosti proizvodnje.

Res je, da je bil v času po razpadu bivše Jugoslavije narejen velik korak v smeri tržnega razmišljanja, vendar to ni dovolj saj je naše zadovoljevanje tržnih potreb omejeno je s sposobnostjo proizvodnje. To pa je, z preko ustrezno tehnološko opremljenostjo, osnova za enakopravno vključevanje na tržišče in bistveni element strategije doseganja višje dodane vrednosti. Zato je zame bistvena odločitev o dolgoročni primerjalni (komperativni) prednosti Steklarne Hrastnik in posledično v tržno naravnanih ukrepih za zagotovitev svojega prostora na tržišču.

Zato bo tudi namizni program potreben velikih sprememb, ki jih bosta narekovala tako tržišče kot akterji na njem.

Naj tako kot doslej zaključim z zmernim optimizmom, da nam bo zastavljene cilje uspelo realizirati.

Aleksander Mirt





Nova serija stiskanih kozarcev TAVOLA (design Steklarna Hrastnik) je na sejmu našla kupca: pomembna nemška firma Ritzenhof želi imeti ekskluzivo.



Kakorkoli so sejmi nujno zlo današnjega časa (žal imajo največje koristi od njih prav sejemske ustanove same), pa na drugi strani delujejo kot budilka poslovnega sveta: v točno določenih časovnih presledkih morajo tržniki, razvojniki in podjetniki preveriti svojo pozicijo v odnosu do dosežkov in sprememb poslovnega sveta.

V Steklarni Hrastnik smo tako vlogo sejmov sprejeli in za posamezno manifestacijo pripravimo koncept nastopa in scenarij dogajanja na sejmu.

Na razvojnem področju pa je tako, da se po zaključku enega sejma začnejo priprave na drugega. Ob tem velja poudariti, da je mišljen tisti razvoj, ki izhaja iz potrebe trženja in je seveda bistvena opora za prave efekte trženja. Oba segmenta se prekrivata in dopolnjujeta, nobeden od njiju ne more superiorno izbirati lastne poti ali se proglašati za zveličavnega.

Za sejem Tendence '97 so tako - na podlagi že omenjenega tržno - razvojnega koncepta - priprave potekale v večih smereh (gre seveda za namizni program, v primeru Kefle pa za embalažni).

1. razvoj novih izdelkov z našim vodilnim kupcem - Glaskochom iz Nemčije;

2. razvoj novih izdelkov z drugimi kupci - npr. Durobor, Rosenthal, Ritzenhof, Fischer, Kefla;

3. razvoj novih izdelkov (lastni izdelki Steklarne Hrastnik) s firmo Peter iz Nemčije.

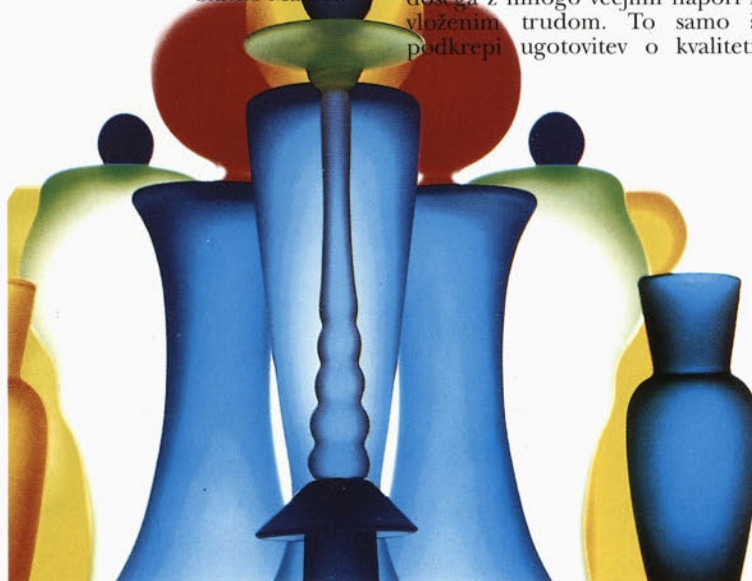
Drugi sklop priprav pa je obsegal programe, ki prinesejo nove efekte

na področju obstoječih serij in izdelkov:

1. nove sodobne embalaže za sadne kupe in kozarce;
2. formiranje kompletov v sodobnih embalah - servisi za žganje, vodo in sok
3. formiranje kompletov z izdelki iz IS -proizvodnje - npr. steklenica h kozarcem Vienna itd.

Iz zgoraj opisanega je verjetno razvidno bistveno sporočilo: vse naše razvojne aktivnosti so vpete v aktualna tržna dogajanja, se na njih inspirirajo in verificirajo ter so njim namenjene. Če smo v Steklarni Hrastnik kaj razumeli od sodobnega trženja, je to gotovo dejstvo, da mi ne moremo diktirati evropskih modnih trendov in smeri, ampak jih lahko domiselno spremljamo in eksploatiramo. To je torej tista tržna niša, ki se nam podaja in jo po mojem skromnem prepričanju kar obvladamo, če seveda odštejem naše tehnološke omejitve (beri zastarelost). Te nas žal vse bolj omejujejo pri realizaciji najboljših idej in postajajo nevarna past pri nadaljevanju naše zahtevne tržne usmeritve.

Slavko Maršič



Konec poletnega mrtvila in vnovično bujenje tržišče tudi letos v znamenju sejma TENDENCE 97 v Frankfurtu.

Sejem je po prikazovanju novosti manj pomemben kot februarjski in je namenjen bolj srečanju s kupci in seveda samo operativni prodaji. Negovanje pristnih kontaktov z našimi obstoječimi kupci je iz vidika velike agresivnosti naše konkurence še kako pomembno.

Rdeča nit vseh naših razgovorov z njimi je bila z naše strani, kako še izboljšati medsebojno poslovno sodelovanje. Ugotovitev je bila tu kratka; pomembni so roki dobav, kvaliteta in cena.

Konkurenca iz vzhodnih držav, Turčije, Indonezije dela na teh

rasti naše konkurence.

Seveda pa razgovori niso potekali samo z našimi obstoječimi kupci. Prisotnih je bilo tudi veliko novih potencialnih kupcev. Pri teh pa smo sedaj v fazi pošiljanja cenikov in posameznih cen. To medsebojno dogovarjanje in ugotavljanje sposobnosti bo dalo prve rezultate na sejmu v februarju. Za lažje razumevanje naj povem, da ti kupci niso iz Evrope in je zaradi tega potrebna večja previdnost.

Tudi na tem sejmu smo prikazali nekaj naših kreacij novih izdelkov za katere smo dobili nemalo pohval. Predstavili smo serije kozarcev, sadnih kup in pepelnikov ter dva nova servisa za žganje.

Prikazani pa so bili tudi novi kartoni za embalaranje obstoječih sadnih kup in darilna embalaža za kozarce, pri katerih smo bili do sedaj prisotni samo v embalah z 12 in več komadi. Tudi na področju embalaže smo tako ob boku z našo močnejšo konkurenco.

Končna ugotovitev iz vseh razgovorov na tem sejmu je, da stanje na



Novi dve sodobni embalaži za obstoječe izdelke - kot osvežitev pri trženju

segmentih velike korake. Če nam to ne bo uspelo potem lahko pričakujemo določene težnje..

Pri vseh naših kupcih, pa je iz njihove prodajne strani močno prisotna ugotovitev, da se isti tržni efekt kot v letu 1996 v letu 1997 dosega z mnogo večjimi napori in vloženim trudom. To samo še podkrepi ugotovitev o kvalitetni

trgu ni enostavno, da naše težave v tovarni kot tudi pogoji gospodarjenja v državi Sloveniji njih ne obremenjujejo. Ponudba je prevelika in ni problem nakupa. Zaradi tega moramo stremeti, da bomo svoj delež trga obdržali, kar pa je cilj in naloga nas vseh.

Vili Petrič



VIP pepelnik - vrhunski izdelek za avtomatsko stiskalnico (sok-reacija Steklarne Hrastnik in Glaskocha): naša tehnološka omejitev (nimamo poliranja z ognjem) lahko povzroči, da se bo proizvajal nekje drugje.

Bivši vidni sodelavci Steklarne Hrastnik mag. GERHARD PERCL

Med bivšimi vidnimi sodelavci smo si tokrat za klepet izbrali gospoda Gerharda Percla. Prve delovne izkušnje si je dobrih 10 let nabiral v našem podjetju, danes pa načeluje firmi v naši sosesčini.

Ste Hrastničan, ki vas je življenska pot zanesla v drugo okolje...

Rojen sem v steklarski koloniji in po obeh starših izhajam iz steklarske družine. Vso najrosnejšo mladost sem preživel v Hrastniku in sem bil že zgodaj tesno povezan s steklaro. Spoznal sem jo še preden sem se v njej zaposlil, saj sem, kot je bil takrat običaj, očetu, ki je bil steklar prinašal malico v obrat. Pri štirinajstih letih pa sem šel v Steklarsko šolo v Rogaško Slatino.

Najprej ste se izučili za steklopihalca. Kaj je pogojevalo to odločitev?

Moje ambicije so bile že takrat drugačne. Moral pa sem se prilagoditi finančnim zmožnostim družine. Oče je bil invalidsko upokojen, v Steklarni pa je bila možnost pridobitve štipendije na Steklarski šoli. Tako je bilo kakšno drugačno razmišljanje povsem odveč.

Leta 1959 sem se redno zaposlil. Ker sem imel željo po dodatnem izobraževanju in je bilo v podjetju malo šolanih kadrov, mi je podjetje nato omogočilo še nadaljevanje šolanja na Steklarski šoli za poklic steklarskega tehnika. Takoj, ko sem dosegel to stopnjo, pa sem se redno vpisal še na Višjo tehniško šolo in pridobil naziv inž. kemije. Tudi diplomsko nalogo sem delal s področja steklarstva oziroma stekla. Nato sem delal še štiri leta, nakar sem Steklarno zapustil, čeprav sem bil na nek način vseskozi in tudi danes še vedno vezan nanjo.

Kako se spominjate svojih začetkov v Steklarni?

Prav dobro mi je ostala v spominu tista peč za potokom. V tistem času so v podjetju začeli delati kelihe. Moj prvi mojster je bil g. Emil Benčina. Delal sem zelo rad, čeprav

so bili delovni pogoji popolnoma drugačni, kot so danes (čeprav vem, da tudi danes niso in ne morejo biti lahki). Šele kasneje je prišel čas dograjevanja tovarne.

In vaša nadaljna poklicna pot v Steklarni?

Po končani srednji šoli se je v Steklarni Hrastnik kar naenkrat pojavilo pet steklarskih tehnikov iste generacije. Ker niso mogli vsem nuditi ustreznega dela sem se odločil za redni študij na Višji tehnični šoli, Steklarna Hrastnik pa mi je nudila štipendijo. V dobrih dveh letih sem šolanje zaključil in se

nato ponovno zaposlil v podjetju kot vodja zmesarne.

To je bilo v 70. letih, ki so znana po začetkih tozdiranja, novih direktorjih tozdov in raznih kadrovskih prerivanj in manipulacij. Za strokovni kader ni bilo pravega razumevanja, pomemnejša je bila "prava" politična orientacija. Zato sem se, čeprav zelo težko odločil za prehod v drugo podjetje. Kasneje sem še nekajkrat na rahlo trkal na vrata Steklarne, pa za to ni bilo pravega razumevanja.

Na katero obdobje v Steklarni imate najlepše spomine?

Prva tri leta, ko sem delal kot steklopihalec, so bila zame najlepša. Ko je naša generacija prišla iz šole, so nas razporedili v brigado za izdelavo kelihov. Čeprav smo bili lokacijsko nekoliko izločeni in nismo imeli toliko stikov, so bili tisti, ki smo jih vzpostavili, pristnejši kot kdajkoli kasneje. Vsi smo bili mladi, lepo smo se razumeli in kljub težkemu delu videli v njem veliko lepega.

Rad bi poudaril, da tudi na vsa preostala leta, prebita v Steklarni nimam slabih spominov. Še posebej pa sem hvaležen podjetju, da mi je omogočilo, da sem se šolal in mi pomagala pri izobraževanju na IV., V. in VI. stopnji. Zlasti, ker je bilo zelo malo šolanih kadrov, pa sem bil razočaran nad odnosom vodilnih do njih, še posebej do tistih, ki so jih sami napotili na izobraževanje.

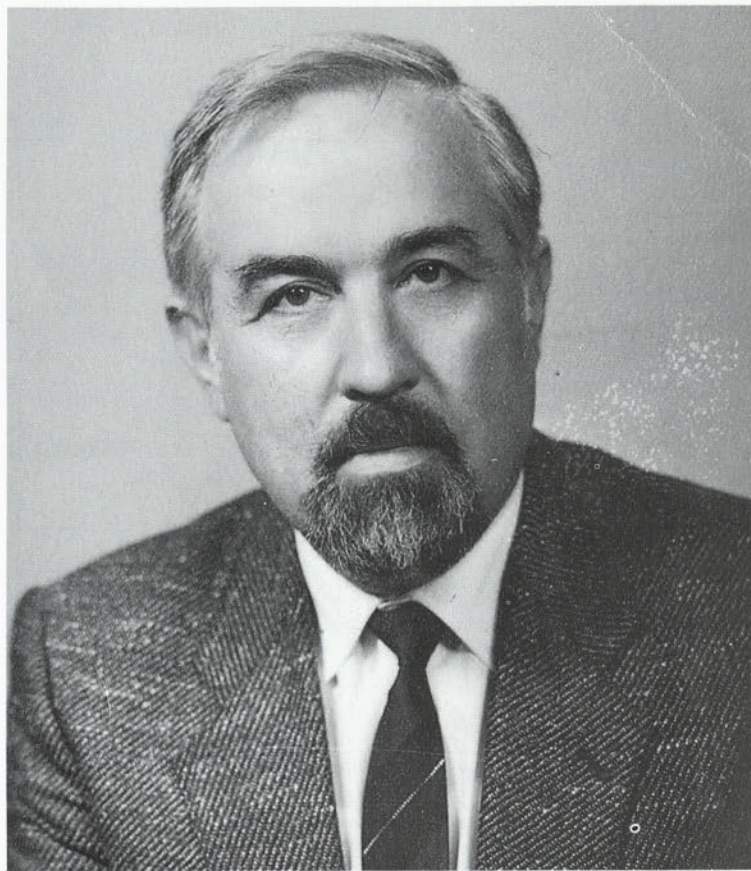
Ali poznate dogajanja v SH danes in kako jih lahko primerjate s takratnim?

Ker sem tedensko v Hrastniku, pa tudi znotraj Steklarne sem bil nekajkrat, sem kar na tekočem z dogajanjem pri vas.

Razlike so ogromne. Današnje tržne razmere se ne morejo primerjati z obdobji, ko se je iste proizvode, leta in leta delalo v velikih serijah delalo za znanega kupca, npr. za velike farmacevtske gigante na področju bivše Jugoslavije. Obstajala je celo delitev programov del med Steklarnami samimi, konkurence ni bilo. V tistem času je bil največji poudarek na ročni proizvodnji, saj je kar osem peči delalo za ročno proizvodnjo in le tri za avtomatsko. Danes je slika obrnjena.

In kam ste napeli svoja jadra, ko ste zapustili našo sredino?

Najprej sem pet let delal v Elektro



elementu. V začetku sem bil vodja razvoja za keramiko. Ker sem ugotavljal, da mi manjka ekonomskega znanja, sem se vpisal in dokončal Visoko ekonomsko šolo, nato pa prišel v skupne službe, celo kot njihov direktor. Čez nekaj let sem kljub gradnji hiše in družini na isti fakulteti tudi magistriral. Leta 1978 pa sem bil "prestavljen" v Siporex Zagorje. Dolga leta sem bil vodja komercialne, zadnjih pet let pa sem direktor te firme.

Kakšni so vaši načrti za prihodnost tako za firmo, kot zase?

Naša firma je srednje velika, zaposlenih je okrog 130 delavcev. Za razmere, kakršne so danes v gradbeništvu delamo zelo dobro. Že tri leta smo olastninjeni. Čeprav nismo razporedili celotnega dobička, smo izplačali kar solidne dividende. V planu imamo namreč velik poseg, s katerim bomo popolnoma obnovili proizvodnjo. Naslednje leto bomo vanjo investirali kar 8 mio. Za investicijo imamo pripravljenih že več kot polovico sredstev.

Osebnostno pa bi si želel delati v tej firmi vsaj še osem let, da bom izpolnil pogoje za upokojitev. Če bi se odločil za dokup študija, bi to lahko bilo že nekaj prej. Vendar mislim, da imam še dovolj energije in moči, da sem pripravljen tudi za pretrese današnjega časa. Mislim, da mi tudi sposobnosti in kreativnosti ne manjka. Seveda se srečujemo tudi na problemi, le kje jih ni. Na drugi strani pa si ne morem predstavljati, da bi pri tem zdravju in vsem trudu,

ki sem ga vložil v študij, danes npr. brezskrbno vrtičkal.

Imate kakšno sporočilo za bralce Steklarja?

Želel bi, da bi Steklarna še vnaprej tako uspešno delala. To ne rečem zaradi maminega certifikata, ki ga je vložila k vam, ampak ker sem prepričan, da je steklarska tradicija pomembna in da se mora in se bo ohranila.

Že ob tem kratkem stiku z gospodom Gerhardom sem dobila občutek, da je kljub svojemu položaju in izobrazbi ohranil tudi človeško toplino, kar ni posebej pogosto za ljudi tega ranga. Poleg splošne kultiviranosti in izobraženosti je to vrлина, ki se še posebej ceni.

Želim mu, da bi se mu izpolnile tako osebne želje, ki jih je izrazil, pa tudi tiste, ki jih ni, prav tako pa, da bi še naprej tako uspešno vodil svoje podjetje.

Marinka ANŽLOVAR

Zadnje slovo EDMUND GEC

"Umreti ni težko, le vas najdražje zapustiti je hudo!"

Slutimo, da je bila to Edmundova zadnja misel, ko je ugašalo njegovo življenje.

Dolgotrajna bolezen, ki ga je mučila zadnja leta, zaradi katere je moral večkrat iskati zdravstveno pomoč v bolnišnici, ga je slednjič premagala. Vest o njegovi smrti nas je globoko prizadela. Kljub temu da smo vedeli, da je bolezen huda, smo še vedno upali, da se bo tudi tokrat vrnil med nas. Toda upanje je eno, usoda pa je neizogibna. Nepopisni občutki presenečenja in žalosti so nas spreletali ob nenadni vesti, da smo zopet izgubili dobrega prijatelja, s katerim smo se družili že od otroštva. Bili smo fantje, še otroci naše generacije, ko smo pričeli zahajati v godbeni dom Steklarske godbe po prve lekcije iz glasbe. Edmund je bil med prvimi, ki so začeli obvladovati svoj instrument, zato se je že kmalu priključil godbenikom. Tudi v poklicu smo si ostali blizu, kjer se je tudi Edmund izkazal kot neizmerno marljiv in sposoben, saj je kmalu postal mojster svojega poklica. S svojimi človeškimi vrlinami in odnosom do prijateljev in sodelavcev si je pridobil mnogo prijateljev, za katere ni nikoli imel ostre besede. Bil je iskren, pošten in pravičen do ljudi in je bil zato zelo priljubljen. Vedno je bil prijazen in nasmejan, pripravljen na šalo in sprostitev. Bil je prijatelj, kakršnega si vsak želi. Do glasbe in muziciranja je imel nepopisno veselje in voljo, vedno je bil pripravljen zabavati svojo družbo in zaigrati za lastno zadovoljstvo.

Že v mladosti je igral v raznih skupinah, ker je imel rad narodno in zabavno glasbo. Vse do zadnjega je igral s prijatelji v svojem okolju na Kopitniku. Z igranjem in zabavo si je polepšal marsikateri dan svojega življenja. Že v mladosti je gojil ljubezen do zasavskih hribov, zato si je na Kopitniku ustvaril dom, kjer je užival svoje lepo, a žal prekratko življenje.

Slovo od njega je težko. Najtežje je bilo nam godbenikom zaigrati poslovilne žalostinke, ker vemo da so bile namenjene njemu, ki ga ne bo več med nami.

Ob slovesu nobenih besed, le otožni pogledi in globoki vzdih, tiščanje v grlu. Ob igranju zadnjih not se zašibijo kolena, zadržijo roke, v katerih držimo instrumente.

Pokop je končan. Za vedno zapuščamo prijatelja Edmunda v objemu teme, večnega miru in tišine. Tokrat v grobu na domačem pokopališču, kjer je našel svoj večni pokoj. Med nami ostaja praznina, katere ni mogoče zapolniti. Odšel je prijatelj, naš muzikant Edmund.

Ob izgubi Edmunda, v imenu godbenikov Steklarske godbe izrekamo njegovi družini, sorodnikom in znancem globoko sožalje.

Steklarska godba Hrastnik

ZANIMALO VAS BO

Precejšen del letošnjega leta smo že pustili za seboj. Ostali so lepi spomini na prijetne počitniške in dopustniške dni. Počasi se sončni žarki umikajo rahli sapici vetra, mi pa smo se sprijajni z dejstvom, da so otroci že zakorakali v novo šolsko leto.

Naj začnem s podatki za mesec julij. Zaključili s skupnim številom 800 zaposlenih, med katerimi je 359 žensk in 441 moških, med vsemi pa imamo še vedno 33 delavcev sprejetih za določen čas, 4 pripravnike in 1 delavca sprejetega s poizkusnim rokom.

Od tega zadnjega podatka so bile tudi spremembe in sicer: V MESECU AVGUSTU 1997 smo

na novo nismo zaposlili nobenega delavca.

delovno razmerje je prekinilo 6 delavcev in sicer:

UPOKOJEN (1 DELAVEC):

S polno pokojninsko in zavarovalno delovno dobo je od nas odšel v zasluženo redno starostno upokožitev Egon Kirbiš-reglar v KIKO delavnici.

SINET (5 DELAVEC):

V hčerinsko podjetje v SINET d.d. so se iz naše invalidske delavnice razporedili 4 delavci in sicer pregledalke stekla 3 Sanija Deleut, Danica Puljič in Mirsada Smajlagič ter Roman Kumlanc-pomožni delavec.

Ob upoštevanju navedenih sprememb, smo mesec avgust 1997 zaključili s skupnim številom 794 zaposlenih, med katerimi je 356 žensk in 438 moških, med vsemi pa smo imeli 33 delavcev sprejetih za določen čas in 2 pripravnika.

PRIRASTEK V DRUŽINI

Tudi v družini Burkeljc so bili prvomajski prazniki še posebno veseli, saj se je očetu Sašu (nabiralcu stekla) rodila hčerka Pamela, katero je povila mamica Dragana. Mala Maja pa je ob tem dobila okrepitev pri igranju.

Mlademu očku Dejanu Kastelic (strojniku 2 v PC Pogrnjeni mizi) in mamiči Suyani se je polepšalo življenje v mesecu avgustu ob prvorojenki Tamari.

Tudi družini Kreže je mesec avgust prinesel več veselja v družinski krog, saj je mala Nina v nadaljno veliko pomoč pri igranju še manjšo sestrico Evo, očku Samu (obratovodja elektro obrata) in mamiči Nataši pa je rojstvo malega dojenčka popestrilo skupno življenje.

Novim mladim družinam obilo zdravja in čimpejnjih stabilnih korakov v novi svet ter veliko sreče.

POROČILI SO SE:

Poletni meseci, dopusti in vročina je delno kriva, da se več parov ne odloča za skok v zakonski jarem.

Vendar so tudi prav ti meseci lepi za sklenitev skupne zakonske zveze, kar sta ugotovila Bojan Kuder-odnašalec paketov in njegova življenska partnerica Marija Urbanc. Mladoporočencema želimo obilo skupne sreče in čim manj preprek na skupni življenski poti.

Tudi z rubriko JUBILANTI (to so delavci, kateri so svojo pripadnost firmi izkazali s dolgoletnim delom, kateri so za to prejeli tudi skromno jubilejno nagrado), se nismo že dolgo srečali, zato vam sedaj posredujemo te podatke:

10 LET

Dušan Knez - strojnik 2 v PC embalaži

20 LET

Bajro Muratović-voznik viličarja v pregledu stekla, Azema Alibašič-pregledalka stekla, Ankica Kršič-pregledalka stekla, Naza Kamenjašević-pakirka v Sinetu, Hanumica Huzejrovič-odbijalka stekla

30 LET

Jože Rojko-ročni pihalec 1 - brigadir2

:ESTITAMO VSEM!

Kadrovska služba Slavi Brajer

OBVESTILI KADROVSKE SLUŽBE

1.Prostovoljno zavarovanje

Obveščamo vas, da se bo izvedla zamenjava izkaznic za prostovoljno zdravstveno zavarovanje za tiste, ki ste podpisali pogodbo z Zavodom za zdravstveno varstvo Slovenije. Nove izkaznice so veljavne že od 01.10.1997. Zamenjava se mora izvršiti hitro zaradi datuma veljave novih pogodb. Pri tem boste morali vrniti tudi doslej veljavne izkaznice. PRIČETEK MENJAVE BO OD 23.9.1997

2.Osební zdravnik

Že od leta 1992 vodimo podatke o osebnem zdravniku vseh zaposlenih. Podatek je pomemben za izpolnjevanje večih evidenc. Tiste, ki ste si med tem časom izbrali drugega osebnega zdravnika prosimo, da izpolnite spodnjo prijavo in jo čim prej vrnete v kadrovsko službo.

IZJAVA

Podpisani, rojen,
IZJAVLJAM, DA JE MOJ NOVOIZBRANI OSEBNI ZDRAVNIK
dr..... v Zdravstvenem domu v
kraju

Podpis:

ZAHVALA

Ob mojem odhodu iz steklarske delovne sredine se, čeprav malo pozno, iz srca zahvaljujem vsem za prelepa darila in pozornost, ki ste mi jo namenili. Posebna zahvala velja sodelavcem iz moje brigade, Še zlasti Dušanki, Ivanu, Vojku, Branciju in ostalim ter izmenovodji Viliju in vodji Profituriga centra Doretu.

Branko HOHKRAVT

ZAHVALA

Najlepše se zahvaljujem sodelavcem izmene Lipar za prelepa darila in presenečenja ob mojem odhodu iz delovne sredine. Še posebej se zahvaljujem najozjim "kameradom" iz brigade Adžaga, Ladiči Vidmar in Antonu Liparju. Vsem in vsakemu posebej še enkrat iskrena hvala.

Nada GOLOBIČ

Opravičujemo se, da zahvali zaradi tehničnih razlogov nista mogli biti objavljeni prej.
Uredništvo

Nagradna križanka

				SREČAJ ENAJŠ TRAJA : 0 MINUT		OKRASNI KAMEN PROZOREN ORTOKLAZ	JEZIKOVNA ENOTA	ČEBELI PODOBNA ŽUŽELKA	DEDNI ČASTNI NASLOV V ANGLIJI		EGIPTOVSKI BOMBAŽ	BLAGAJEV VOLČIN	STEBLO VODNE RASTLINE	BIKOV GLAS	BAJESLOVNI PRVI LETALEC	IZUMRLA PTICA	MESTO V JUŽNI FRANCIJI	TEŽA OVOJNINE	
				NEZNANSKI BOGATAS					PONTSKI KRALJ										
				ČRNO MOR- SKO PRI- STANIŠČE					RIMSKI VOJSKOVO- DJA										
				MORSKI ROPAR PIRAT					IGRALEC NEVARNIH PRIYOROV										
									AFRIŠKO LUDSTVO										
AVTOR: KARLI DREMEL	JEDILNI LIST (FRANC.)	DRAGO IBLER			VZKLIK PRI BIKOBOR BAH		GRŠKI NOVEC						OTOČJE PRI NOVI GVINEJI		ITUŠNJA PADAVINA				
		JUDEŽEV SIN					LUKA V ALŽIRIJI								SLOVENSKI TELOVADEC (ALIJA)				
MESTQ NA NORVEŠKEM					MARIJIN KIP SLIKA					NENADNA SMRT					OTOK V SREDNJEM JADRANU	SLOVENSKI SLIKAR SUBIC	AFRIŠKI PTIC TEKAC	PISANA DOLGOREPA PAPIGA	
REKA V AVSTRIJI (ANIZA)					DRŽAVNA BLAGAJNA			STAROSTA		BLAGAJNA, SKRIVEN PREDAL									
					ŠVICARSKI SLIKAR (HANS)			POLJSKA CVETLICA											
NAVODILO NAPOTEK							GRŠKI FILOZOF ZENONOV UCENEC	VELETOK V VZHODNI AZIJI				VETO							
												KRŠČ DOB RODELNA USTANOVA							
ODDELEK ZA NOTRANJE BOLEZNI V BILNISNICI								SLOVENSKI GEOGRAF MILAN						DREVORED					
								HANS KADES											
UPRAVITELJ POKRAJINE IN PREDSTA- VNIK RIMSKE OBLASTI V PALESTINI								DOMAČA ŽIVAL						NIKOLA TESLA			PRISTAVA (POGOVO- RNO)	RUSKA DRSALKA RODNINA	SLOVENSKI VIOLINIST BRAVNICAR
BOGINJE USODE V STAROGERMANSKI								RADIOAKTI- VNI ELE- MENT						REŽILO BRITVICA					
IZGON, PREGNANSTVO	MITOLOGIJI																		
BESEDA NASLONKA									NAJBOLJ RAZŠIRJENA TEKOČINA	RIMSKO PDZEMLJE					DUŠIČNA SPOJINA				
										VRSTA FRANCOSKIH PREPROG					AVAR				
BICIKEL					EDVARD SRSEN			OPOMIN OPOZORILO								ŠVEDSKO SMUČARSKO SREDISČE			
								NEMŠKA PEŠNICA SEIDEL								ASTROLOG KURENT			
GARJE SKABIES					USTANOVI- TELJ IN ZA- VETNIK PRA- VOSLAVNEGA SAMOSTANA						DRUGI RIMSKI CESAR								
HRVAŠKA IGRALKA ILIN			GALIJ		ENOCELLNI ORGANIZEM						VETRNIKA KOSMAT- TINEC								
ANGLEŠKI REŽISER (DAVID)				DUŠIK	TITANOV MINERAL						RUSKA ŽENSKA HALJA								



K psihiatru pride bolnik z nenavadno težavo: že nekaj noči zapored se mu v sanjah prikazuje rdeče-zeleni palček, ki zleze na posteljno stranico, ga pogleda v oči in začne ponavljati: Lulal si, lulaš, lulal boš; lulal si, lulaš, lulal boš; lulal si, lulašlulal boš! - toliko časa, dokler se žrtev res ne polula. O težavah, ki jih ima bolnik kasneje z ženo, rajši ne bi govoril. . . Psihiater vpraša bolnika: Ali je to vse? Vse, se bolnik grenko nasmehne, ali ni to dovolj? Psihiater se zmagovalno nasmehne: Če je to vse, je zdravilo zelo preprosto: brž ko se bo palček prikazal in začel ponavljati vsiljevalne besede, ga začnite zavračati: Ne bom! Nočem! Nikakor! Sploh ne! Na noben način! Nalašč ne! Izgini! pa bo nadloga odpravljena. Bolnik se veseli vrne domov in zvečer pomirjen zaspi. V sanjah se rdeče-zeleni palček spet pojavi in začne ponavljati znani pripev: Lulal si lulaš, lulal boš! Toda - bolnik se spomni, kaj mu je psihiater naročil in se začne na vso moč upirati: Ne bom! Nočem! Nikakor! Sploh ne! Na noben način! Nalašč ne! Izgini! Palček posluša to rotnjenje, se nekoliko zamisli in nato mirno reče: Prav boš pa kakal!

Nagradna križanka

Med reševalce s pravilnimi rešitvami nagradne križanke bo žreb razdelil nagrade v skupni vrednosti 11.000 tolarjev in sicer:

1. nagrada 5.000 tolarjev
2. nagrada 3.000 tolarjev
- tri nagrade po 1.000 tolarjev

Izrezek z vpisano rešitvijo pošljite na naslov: Uredništvo STEKLARJA, Cesta 1. maja 14, 1430 HRASTNIK do 15.10.1997.

Nagrajeni reševalci

Za nagradno križanko objavljeno v STEKLARJU št. 8/97 smo dobili 37 rešitev. Žreb je prisodil nagrade naslednjim:

1. nagrada 5.000 tolarjev: Smilja PRIMON
 2. nagrada 3.000 tolarjev: Marija TUTNER, upo.
 - 3.-5. nagrada po 1.000 tolarjev: Edi RAKOVIČ, upo., Franjo KNEZ, Mojca ŠKOFIČ
- Rešitev križanke iz prejšnje številke**
 VODORAVNO: osir, etos, glad, DRUGAČNOST, orka, INOVATIVNOST, O.L., krema, Doolittle, omara, Inka, rvar, Ian, Dorec, Art, nacist, Alma, F.B., Elfi, J.O., ud, Atila, Merkur, Nora, divizor, ata, Z.A., Csom, Adivar, Ot, midinetka, Marn, mrož, Sana, A.R., Oona, Rank, Indira, reostat, Igor, edafon, aditivi, jasa, ruleta

/K.D./



STEKLAR

Steklar - glasilo delavcev Steklarne Hrastnik ureja uredniški svet: Marinka Anžlovar, Soniboj Knežak, Matija Koritnik, Slavko Marcen, Pavel Bauerheim in Dolores Urbajs. Glavni urednik: Slavko Marcen. Oblikovanje: Alenka Leskovšek. Fotografije: Branko Klančar. Lektor: Herta Erman. Grafična priprava in tisk: Tiskarna Velenje.

Naslov uredništva: Steklar Hrastnik, C.1. maja 14, tel.: 0601 54 600. Po mnenju urada za informiranje pri vladi Republike Slovenije (št.23/32934) z dne 25.1.1993 je glasilo proizvod informativne narave za katere se plačuje 5-odstotni prometni davek.