

Sinabit – združenje podjetij s področja avtomatizacije in informatizacije z vizijo razvoja in prodaje tehnološko naprednih in inovativnih rešitev doma in v tujini

SINABIT 



Stojan Kokošar, direktor podjetja

Ventil: Sinabit je nastal na začetku letošnjega leta z združitvijo štirih slovenskih podjetij s področja avtomatizacije in informatizacije: Synatec – program Sistemi za avtomatizacijo in informatizacijo, Abit, Aron inženiring in Vran inženiring. Kakšni so bili razlogi za ta korak?

Stojan Kokošar: Glavni namen te združitve je doseganje sinergijskih učinkov in prodoren nastop na mednarodnem trgu. V tem je tudi vizija podjetja Sinabit: oblikovanje in ponud-

Ventil je bil tokrat na obisku v podjetju Sinabit, članu koncerna Kolektor, vodilnem slovenskem ponudniku rešitev in storitev za potrebe avtomatizacije in informatizacije v industriji in gospodarstvu, vključno s tehnološkim inženiringom za različne panoge industrije, energetike, zgradbe in okoljske infrastrukture. O združitvi, dosežkih in načrtih za prihodnost smo se pogovarjali z enim od direktorjev Stojanom Kokošarjem.

ba tehnološko naprednih in inovativnih rešitev s področja avtomatizacije in informatizacije na širšem mednarodnem trgu. V Sinabitu razvijamo celostne rešitve avtomatizacije in informatizacije za različne panoge industrije, energetiko, zgradbe in okoljsko infrastrukturo, pri čemer ustvarjamo in spremljamo sisteme v njihovem celotnem življenjskem ciklu.

Ventil: Kje sedaj vidite konkurenčne prednosti podjetja Sinabit?

G. Kokošar: Brez zadržka lahko zatrdim, da so naša največja konkurenčna prednost naši sodelavci. Takšno usmeritev nam omogoča kapital več kot 70 sodelavcev, ki obvladujejo širok spekter znanj s področja tehnologij, storitev in opreme za avtomatizacijo in informatizacijo za različna tehnološka področja.

Ventil: Iz vaših predstavitev je razvidno, da ste na področju avtomatizacije in informatizacije prisotni v zelo različnih industrijskih panogah.

Naše bralce prav gotovo zanimajo vaše rešitve v avtomobilski industriji in strojogradnji. Ali lahko izpostavite vsaj dva za vas pomembna projekta?

Stojan Kokošar: Imamo izkušnje z dobavitelji avtomobilski industriji, kot so Iskra Avtoelektrika, Hella Lux in TPV Johnson Controls in podjetja v koncernu Kolektor, če omenim le nekatere. Kot partnersko podjetje Synateca, Nemčija, smo sodelovali tudi s proizvajalci avtomobilov (Audi, Volkswagen). Kot tipično referenčno rešitev na področju avtomobilske industrije lahko izpostavim projekt celotnega sistema sledenja in nadzora na liniji za proizvodnjo sedežev za novega twinga, ki ga je za TPV Johnson Controls izvedel Vran inženiring, zdaj del podjetja Sinabit. V projektu je sodelovalo šest sodelavcev, Vran je poskrbel za zasnovo in izvedbo celotnega sistema, podjetji Synatec in Elsing pa sta prispevali znanje in nekatere gradnike. V okviru projekta je bilo treba opraviti montažo opreme na celotni



Sistem sledenja in nadzora na liniji proizvodnje sedežev za novega twinga

liniji, kar je bilo mogoče le ob daljši ustavitvi. Stroj je danes vse bolj sestavni del večjega in kompleksnega proizvodnega sistema. Delujemo kot partnerji strojegraditeljev. Na tovrstnih projektih pride do izraza znanje, ki ga premoremo v podjetju. Poleg tega, da znamo stroje avtomatizirati, jih lahko tudi povežemo v kompleksno proizvodno linijo, ki jo delno ali v celoti vključimo v že obstoječi informacijski sistem podjetja. Tak primer je npr. sodelovanje s podjetjem Iskra ASING, kjer smo informatizirali proizvodno linijo, ki jo je to podjetje izdelalo za potrebe končnega kupca. Podobno sodelovanje imamo še z nekaterimi drugimi strojegraditelji.

Ventil: Vaše proizvodno-informacijske rešitve so številne. Katere so za podjetja v strojni in elektroindustriji vodilne in največkrat uporabljene?

Stojan Kokošar: Naše proizvodno-informacijske rešitve, ki jih sedaj tržimo

pod blagovno znamko Sinapro, so odgovor na potrebe proizvodnih podjetij po informatizaciji proizvodnje. Zasnove so kot samostojni gradniki in tako uporabnikom omogočajo postopno graditev, širitev ali povezavo z drugimi sistemi. Informatizacija proizvodnje je prej ali slej potrebna v vsakem proizvodnem podjetju, gradniki sistema Sinapro pa so uporabni povsod. Posamezne gradnike lahko enostavno nadgradimo v celovit proizvodno-informacijski sistem, kar pa v praksi največkrat poteka po korakih. Gradnike

sistema Sinapro seveda uporabljajo tudi številna podjetja iz strojne in elektroindustrije, kot so že prej navedena

podjetja iz avtomobilske industrije in še npr. Ydria Motors, Lama Dekani, Niko Železniki, Šibo, IA in drugi. V zadnjem času tudi intenzivno sodelujemo s podjetji s področja orodjarstva in mehanskih obdelav. Omeniti je potrebno, da smo pod novonastalo blagovno znamko Sinapro združili proizvodno-informacijske rešitve podjetja Synatec (Synapro) in podjetja Abit (@report, @transfer, @...).

Ventil: Podjetje Sinabit zastopa številne firme na področju informatizacije in avtomatizacije. Ali jih lahko naštejete in predstavite tudi njihove izdelke?

Stojan Kokošar: Zaradi narave dejavnosti podjetja moramo nujno sodelovati z različnimi partnerji, od dobaviteljev opreme do ponudnikov tehnoloških rešitev. Z nekaterimi podjetji s kompleksnejšimi rešitvami in sistemi sodelujemo kot sistemski integratorji. Naj jih samo omenim: s podjetjem Microsoft Dynamics NAV imamo sklenjen dogovor o sodelovanju in skupnem razvoju rešitev za proizvodna podjetja, vključno z dobavo sistemov za vodenje in nadzor industrijskih procesov; podjetje Business Objects, ki je na svetu vodilno na področju poslovno-inteligenčnih rešitev in orodij za izdelavo poročil. Smo tudi zastopniki za prodajo orodij za izde-



Sledenje podatkov o vseh vgrajenih sestavnih delih po serijskih številkah oz. šaržah pri proizvodnji elektromotorja za pomoč vrtenja volanskega droga pri Oplu Corsi



Podjetje Coscom je na sejmu orodjarstva EMO predstavilo prenovljene gradnike za zajem podatkov iz proizvodnje

lavo poročil Crystal Reports in imamo naziv Advantech Solution Provider za implementacijo njihovih produktov v različna industrijska okolja in Emerson Solution Provider za implementacijo sistemov za vodenje in nadzor industrijskih procesov. Za vaše bralce so pa še posebej zanimive proizvodno-informacijske (MES) rešitve za orodjarstvo nemškega podjetja Coscom. Coscom je vodilno evropsko podjetje za rešitve celovitega spremljanja proizvodnih procesov za potrebe manjših in srednje velikih podjetij s področja mehaniških obdelav in orodjarstva. Njihove rešitve danes v Evropi uporablja več kot 4 000 podjetij s skupno več kot 20 000 priključenimi krmilnimi enotami CNC.

Ventil: Kako vidite svoj prodor na tuje trge?

Stojan Kokošar: Podjetje Sinabit je član koncerna Kolektor, globalne-

ljeno sodelovanje na področju Balkana, Rusije in nekdanjih ruskih republik. Na tem mestu je potrebno omeniti še dolgoletno sodelovanje s partnerskim podjetjem Synatec iz Nemčije.

Ventil: Napredne tehnologije zahtevajo ustrezno izobražene strokovnjake. Kakšne so vaše izkušnje?

Stojan Kokošar: Naše podjetje potrebuje visoko izobražene kadre. Večina zaposlenih je delala pri nas že v času študija. Študentsko delo je tako predvsem vir potencialnih bodočih zaposlenih in način selekcije, saj se večina študentov, ki dela daljše obdobje in se izkaže, pri nas tudi zaposli. Za uspešno sodelovanje v projektnem timu ni dovolj osnovno teoretično znanje, ki ga pridobijo na fakultetah, ampak tudi prave osebnostne lastnosti, kot so sposobnost

ga podjetja z dolgoletnimi izkušnjami delovanja na mednarodnih trgih. To nam je v oporo pri vstopanju na mednarodno tržišče, še posebej na našem področju visokotehnoloških rešitev, kjer je sodelovanje z lokalnimi partnerji tako rekoč nujno za uspešno poslovanje. Preko naših partnerjev imamo vzpostav-

timskega dela, želja po pridobivanju novih znanj, samoiniciativnost, inovativnost in uspešna integracija oziroma socializacija v delovno okolje. Spodbujamo tudi dodatno izobraževanje, še vedno pa je najbolj pomemben učinkovit prenos znanj znotraj podjetja, od bolj izkušenih do manj izkušenih sodelavcev.

Ventil: Razvoj na področju avtomatizacije in informatizacije je izredno hiter. Kako mu sledite?

Stojan Kokošar: Spremljanje tehnološkega razvoja je seveda nujno, menim pa, da je še vedno ključno dobro timsko delo s partnerji in kupci, najpomembnejši pa je – kot sem že omenil – učinkovit prenos znanja znotraj podjetja. Poleg tega se v zadnjem času trudimo sodelovati tudi s slovenskimi inštitucijami znanja, kot so fakultete in inštituti, saj smo ugotovili, da je lahko medsebojna izmenjava zelo koristna za obe strani.

Ventil: Kakšno misel za zaključek?

Stojan Kokošar: Zaključil bi z mislijo, da slovenska podjetja premorejo zelo širok spekter različnega tehničnega in tehnološkega znanja. Če bomo znali to znanje ustrezno povezovati in nadgrajevati, lahko postanemo prepoznavni in uspešni tudi na mednarodnih tržiščih.

Hvala za pogovor in uspešen razvoj ter uveljavitev vašega podjetja.

Dr. Dragica Noe

Znanstvene in strokovne prireditve

■ 2. ASB-Kongres

(Kongres pogonske in krmilne tehnike)

19.–20. 02. 2008
Stuttgart, ZRN

Organizatorja:

- Universität Stuttgart
- Forschungsvereinigung Antriebstechnik e. V. (FVA)

Tematika:

- Pogonska tehnika v luči energijske učinkovitosti
- Zanesljivost in razpoložljivost
- Sistematika – od informacije do gibanja
- Standardi, smernice in zakonski predpisi
- Postopki in orodja za mehatronske zasnove
- Senzorika in regulacija pogonov
- Integracija in miniaturizacija
- Gradiva in izdelovalne tehnologije
- Modeliranje, simulacija, izračuni
- Elektromehanski aktuatorji
- Nova načela pogonov

nadaljevanje na strani 341