

Kako smo gospodarili v prvem polletju

Tudi letos ob periodičnem obračunu primerjamo dosežene rezultate in ugotovljamo uspehe našega gospodarjenja.

Za prvo polletje leta 1972 je značilno:

- zamrznjene cene na domačem trgu,
- splošna nelikvidnost na domačem trgu,
- restrikcija na področju uvoza,
- zaostreni pogoji kreditiranja in
- povečanje cen repromateriala iz uvoza zaradi devalvacije proti koncu leta 1971.

Kljub vsem tem težavam in oviram lahko zagotavljamo pozitivni poslovni proces na Brestu. Prehod na proizvodnjo sestavljenega furnirnega pohištva v Tovarni pohištva Cerknica kaže pravilno usmeritev proizvodnje. Povečanje serij in zožitev programa omogočata večje izkoriščanje kapacitet in s tem hitrejšo povečanje obsega proizvodnje. Tudi na področju proizvodnje masivnega pohištva v Tovarni pohištva Martinjak smo napravili korak naprej. Proizvodni program je bil zadovoljivo oblikovan, kar se najbolje kaže v povečanem obsegu proizvodnje.

V letošnjem I. polletju smo v primerjavi z istim obdobjem lani povečali obseg proizvodnje v podjetju za 49%. Tudi v primerjavi z letnim načrtom je dinamika doseženega obsega proizvodnje ugodna. To nam pove, da bomo letni načrt do konca leta nekoliko preseglji, saj je iz izkušenj znano, da je obseg proizvodnje v drugem polletju nad dinamiko prvega polletja.

Proizvodnja ni potekala brez ovir. Restrikcija uvoza ivernih plošč in univer plošč je zlasti prizadela proizvodnjo v Tovarni pohištva Stari trg. Zato je morala ta enota pripravljati univer plošče v lastni režiji z lepljenjem laminatov na standardne iverne plošče, kar je povečalo cene teh plošč in oviralo normalni potek proizvodnega procesa.

Povečani obseg proizvodnje je zahteval tudi več delovne sile, katere pa je v primerjavi z istim lanskim obdobjem ni več le za 1 odstotek. Pomanjkanje delovne sile je zlasti čutili na področju proizvodnih enot v Starem trgu. Tako je Tovarna lesnih izdelkov Stari trg delala na žagalnici le v dveh izmenah, čeprav so kapacitete strojev in snovi zadoščale za tri izmene.

Nabavno področje je bilo spričo že prej omenjenih ukrepov silno težko obvladati. Cene uvoznih materialov so bile višje za celotno devalvacijo. Prav tako je uvedba drsečih tečajev zahodnoevropskih valut ovirala normalne pogoje nabave.

Nabavna situacija na domačem trgu je bila zelo nestabilna. Dobavitelji za zelo idočje blago (pomivalna korita, okovje) so dobave pogojevali z vnaprejšnjim plačilom, kar je izredno neugodno v sedanjih pogojih splošne nelikvidnosti v gospodarstvu. Cene na

domačem trgu pa so kljub zamrznitvi naraščale predvsem zaradi prekvalifikacij repromaterialov od strani dobaviteljev v višje kakovostne skupine.

Prodaja se je letos v primerjavi s I. polletjem lani povečala za 23 odstotkov, medtem ko se je izvoz povečal za 67 odstotkov. V letošnjem I. polletju smo dosegli za 2.478.063 dolarjev izvoza naših izdelkov.

Splošna značilnost tržne situacije vse do junija je bila, da je bila izredno konjunktorna predvsem za omarasta pohištva in za cenejše sedežne garniture ter primarne izdelke.

Izvoz Bresta zajema predvsem glabene omarice, masivno pohištvo in stole. Zlasti je ugodno povpraševanje po stolih K-33 in proizvodnja ni bila zmožna zadostiti povpraševanju. Glede na pospešene akcije na sejmih in razstavah v tujini, lahko pričakujemo uresničitev planskih predvidevanj v izvozu.

Domači trg je zelo uspešno sprejel sistem sestavljenega pohištva BARBARA, vendar je bil desortiran in prodaja BARBARE ne kaže pravega stanja v povpraševanju kupcev po tem izdelku.

Prodaja kuhinjskih elementov v primeri s proizvodnjo zaostaja zlasti v zadnjih dveh mesecih. Promet s kuhinjskimi elementi je dokaj na ozkem področju (predvsem Slovenija, Beograd in delno BiH ter Hrvatska). Padeč prodaje smo pričakovali z ukinitvijo VEGE-55, vendar ne v tolikšnem obsegu. Primerjalno z ostalimi proizvajalci kuhinjskih elementov naši elementi ne zaostajajo niti po funkciji niti po kvaliteti, celo s cenami smo približno izenačeni. To pomeni, da možnosti plasmaja niso povsem izkoriščene, čeprav se zavedamo, da sezona prodaje kuhinjskih elementov od meseca maja do konca meseca julija stagnira.

Finančni pokazatelji so odraz dosežene proizvodnje in prodaje ter doseženih stroškov proizvodnje.

Obratna sredstva so zelo važen dejavnik s proizvodnim procesom, saj ugodno obračanje obratnih sredstev vpliva na manjše potrebe proizvodnega procesa po angažiranih sredstvih. Če preračunamo povprečni koeficient obračanja obratnih sredstev v letošnjem I. polletju, potem lahko ugotovimo, da so se obratna sredstva obrnila 1,08-krat na celotni dohodek. Lani je bil ta koeficient slabši in je znašal 1,02. Na višino obratnih sredstev je vplivala splošna nelikvidnost gospodarstva, tako da so kupci poravnali obveznosti povprečno v 70 dneh, lani pa v 57 dneh. Splošna restrikcija kreditne politike je zajela tudi naše podjetje, tako da smo imeli manjšo maso kreditnih sredstev kljub povečanemu obsegu proizvodnje.

Letos se je povečala hitrost obračanja repromateriala in gotovih izdelkov, kar pozitivno vpliva na rezultat. Celotni dohodek podjetja

je za 22% višji kot v lanskem I. polletju in je znašal 111 milijonov din. Primerjalno z večjim celotnim dohodkom so naraščali tudi ostali finančni pokazatelji (dohodek, osebni dohodek in dobiček).

Osebni dohodki predstavljajo 22,1% v strukturi celotnega dohodka. Po sprejetem samoupravnem sporazumu in skladno s povečanjem obsega proizvodnje so naraščali tudi povprečni osebni dohodki na zaposlenega. Kako so se gibali osebni dohodki na zaposlenega, nam pove naslednja razpredelnica:

Poprečni osebni dohodki na zaposlenega po poslovnih enotah

Poslovna enota	I. pol. letje 1971	II. pol. letje 1972	Indeks 72:71
TP Cerknica	1.209	1.597	132
TP Martinjak	1.146	1.512	132
TLI Stari trg	1.298	1.593	132
TP Stari trg	1.280	1.656	129
Iverka Cerk.	1.461	1.916	131
Skupne službe	2.009	2.524	126
Poprečno pod.	1.303	1.687	129

Poprečni osebni dohodki kažejo težnjo rasti, ki pa je v skladu z naraščanjem produktivnosti in obsega proizvodnje. Za ilustracijo navajamo, da so znašali povprečni osebni dohodki na zaposlenega v lesni industriji SR Slovenije za čas I.—IV. 1.570 din. V tem obdobju pa so življenjski stroški štiričlanske družine narasli za 16%. To pomeni, da so realni osebni dohodki na zaposlenega delavca na Brestu narasli povprečno za okrog 13 odstotkov.

Ugodni doseženi rezultati v I. polletju leta 1972 so obveza slehernega člana našega kolektiva za še večjo zavzetost pri doseganju še boljših rezultatov v II. pol-

letju. Le tako bo naraščal standard delavcev in se bo povečevala reinvesticijska sposobnost podjetja, kar je cilj in merilo gospodarjenja. B. Mišič

Osnutek družbenega plana razvoja Slovenije 1971-1975 v javni razpravi

11. julija je Socialistična zveza organizirala razpravo o osnutku družbenega plana razvoja SR Slovenije. Na razpravi so bili predstavniki občin Vrhnika, Idrija, Logatec in Cerknica. Uvodne misli o predlogu družbenega plana razvoja je prispeval podpredsednik glavnega odbora Socialistične zveze tovariš Viktor Avbelj. Na osnovi teh uvodnih misli se je ob predlogu razvila živahna razprava, ki je ugotovila vrsto pomanjkljivosti osnutka, manjkalo pa ni tudi različnih pobud. Za naše področje so nekatere najvažnejše naslednje ugotovitve:

V poglavju o prihodnjem razvoju industrije so precej konkretno naštevani objekti, ki jih bodo ali pa jih že gradijo; leto 1971 in polovica leta 1972 sta namreč že za nami. To, kar zanima nas, je, da sta v planu zajeti obe tovarni ivernih plošč v Nazarjih in Slovenj Gradcu s skupno zmogljivostjo 120.000 kubičnih metrov. O tovarni ivernih plošč v Cerknici in v Novi Gorici ni ničesar omenjenega, čeprav so elaborati že narejeni in dosežen

načelni pristanek o delnem financiranju pri Mednarodni banki za napredek in razvoj.

Posebno še bode v oči, da tudi bilanca med proizvodnjo in potrošnjo ivernih plošč ni usklajena. Ko bo stekla proizvodnja v Nazarjih in Slovenj Gradcu s polno zmogljivostjo in če prištejemo še kapacitete naše in kočevske tovarne ivernih plošč, bo proizvedenih na leto okrog 140.000 do 150.000 kubičnih metrov plošč.

Poraba pa je bila že leta 1971 105.000 kubičnih metrov, do leta 1975 pa se bo povečala na 285.000 kubičnih metrov. Primanjkljaj je torej več kot očiten, zato nas še toliko bolj preseneča, zakaj v planu ni predvidena rekonstrukcija naše tovarne.

To vprašanje je bilo jasno postavljeno tudi na zasedanju delegatov občin, ki je bilo v skupščini SR Slovenije 10. julija.

Drugo takšno resno vprašanje, ki tudi ni dobilo mesta v osnutku plana, je razvoj turističnih zmogljivosti. Projekt Gornji Jadran, v katerem je zajet tudi kompleks Nadaljevanje na 2. strani



V prvem polletju za 49 odstotkov večja proizvodnja

